

URGARA

Noticias del viernes 22 de febrero de 2013

[Precios en alza para la soja de la nueva cosecha argentina](#)

22/02/2013 | La Nación | Economía & Negocios | Pág. 14

[La producción de soja depende de las lluvias](#)

22/02/2013 | Ambito Financiero | Campo | Pág. 16

[La industria aceitera en su laberinto](#)

22/02/2013 | El Cronista Comercial | Sup. Infocampo | Pág. 8

[El Usda proyecta menores precios](#)

22/02/2013 | La Voz del Interior - Córdoba |

[ARGENTINA-VENEZUELA-EMPRESAS/ FIRMAS ARGENTINAS BUSCAN INCREMENTAR EXPORTACIONES Y ASENTARSE EN VENEZUELA EN MARCO DE TRANSFERENCIA DE TECNOLOGIA](#)

21/02/2013 10:50 | Télam

Granos

Precios en alza para la soja de la nueva cosecha argentina

Los compradores propusieron 340 dólares por tonelada, 5 más que el martes

Por Dante Rofi | LA NACION Los precios de la **soja** argentina de la nueva cosecha cerraron en alza ayer en el mercado disponible local debido al mayor interés de algunos compradores y a la tónica alcista de las cotizaciones de la oleaginosa en la **Bolsa de Chicago** durante las últimas jornadas. Por **soja** con entrega entre abril y mayo sobre General Lagos, Timbúes, San Lorenzo, San Martín y sobre Bahía Blanca los compradores propusieron 340 dólares por tonelada, 5 dólares más que el martes. La suba fue de 3 dólares en Necochea, donde los interesados ofrecieron 328 dólares por tonelada. La Bolsa de Comercio de Rosario informó que en las terminales que operan dentro de su radio de influencia se habrían llegado a pagar 345 dólares por tonelada de **soja** con entrega en la segunda quincena del mes próximo y hasta 350 dólares con descarga en la primera quincena de marzo. Por **soja** remanente de la cosecha pasada, las fábricas pagaron ayer \$ 1750 en San Martín, San Lorenzo y en General Lagos, sin cambios. En el **Mercado a Término** de Buenos Aires (**Matba**), las posiciones mayo y julio de la **soja** subieron US\$ 0,30 y 0,20, mientras que sus ajustes fueron de 341,60 y de 344,20 dólares. Las pizarras de Chicago mostraron ayer subas de US\$ 1,85 y de 0,74 sobre los contratos marzo y mayo de la **soja**, cuyos ajustes resultaron de US\$ 546,66 y de 540,32 por tonelada. El resto de las posiciones de la oleaginosa estadounidense ayer cerraron en baja y mucho tuvo que ver en ello el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA, en sus siglas en inglés). En efecto, en su reunión anual de perspectivas, el organismo proyectó la cosecha 2013/2014 de **soja** en 92,67 millones de toneladas, por encima de los 82,06 millones de la campaña anterior. Como reacción a este dato oficial, el contrato noviembre de la oleaginosa bajó US\$ 3,67 y cerró con un ajuste de 469,22 dólares. En el nivel local, la **Bolsa de Cereales** de Buenos Aires mantuvo ayer en 50 millones de toneladas su proyección de cosecha 2012/2013. "Las abundantes lluvias relevadas durante los últimos siete días lograron aliviar el déficit hídrico que registraban varias de las regiones bajo análisis. Si bien en muchas de ellas el alivio es efectivo, aún no se pueden descartar las pérdidas de potencial de rinde generadas por la prolongada ausencia de lluvias", dijo la entidad. Acerca del **maíz**, los exportadores ofrecieron ayer US\$ 195 por tonelada de cereal con entrega entre abril y mayo sobre Bahía Blanca y US\$ 185 por mercadería para el período marco/mayo en Necochea, 5 dólares por encima de los valores vigentes el martes. En cambio, en General Lagos y en Punta Alvear el **maíz** se cotizó a US\$ 180, con una baja de 3 dólares. En Chicago, las posiciones marzo y mayo del **maíz** perdieron US\$ 3,84 y 4,23, en tanto que sus ajustes resultaron de US\$ 271,93 y de 269,87. El clima húmedo en las zonas productoras estadounidenses y la previsión de una cosecha 2013/2014 de 369,08 mill./t (por encima de los 273,83 millones del ciclo anterior), fueron los principales fundamentos bajistas. Respecto del **trigo**, los exportadores ofrecieron ayer US\$ 235 en Bahía Blanca y US\$ 230 en Necochea, 5 dólares menos que el martes. Primeras cifras del nuevo ciclo 92,67 Millones de toneladas En su reunión anual de perspectivas, el USDA proyectó ayer la cosecha de **soja** de EE.UU. en 92,67 millones de toneladas, por encima de los 82,06 millones del ciclo 2012/2013. 369,08 Millones de toneladas Respecto del **maíz**, el organismo estimó la próxima cosecha estadounidense en 369,08 millones de toneladas, un 34,8% por encima de los 273,83 millones del ciclo anterior, fuertemente golpeado por la sequía.

Precios en alza para la soja de la nueva cosecha argentina

GRANOS. Los compradores propusieron 340 dólares por tonelada, 5 más que el martes

Dante Rofi
LA NACION

Los precios de la soja argentina de la nueva cosecha cerraron en alza ayer en el mercado disponible local debido al mayor interés de algunos compradores y a la tónica alcista de las cotizaciones de la oleaginosa en la Bolsa de Chicago durante las últimas jornadas.

Por soja con entrega entre abril y mayo sobre General Lagos, Timbúes, San Lorenzo, San Martín y sobre Bahía Blanca los compradores propusieron 340 dólares por tonelada, 5 dólares más que el martes. La suba fue de 3 dólares en Necochea, donde los interesados ofrecieron 328 dólares por tonelada.

La Bolsa de Comercio de Rosario informó que en las terminales que operan dentro de su radio de influencia se habrían llegado a pagar 345 dólares por tonelada de soja con entrega en la segunda quincena del mes próximo y hasta 350 dólares con descarga en la primera quincena de marzo.

Por soja remanente de la cosecha pasada, las fábricas pagaron ayer \$ 1750 en San Martín, San Lorenzo y en General Lagos, sin cambios.

En el Mercado a Término de Buenos Aires (Matba), las posiciones mayo y julio de la soja subieron US\$ 0,30 y 0,20, mientras que sus ajustes fueron de 341,60 y de 344,20 dólares.

Las pizarras de Chicago mostraron ayer subas de US\$ 1,85 y de 0,74 sobre los contratos marzo y mayo de la soja, cuyos ajustes resultaron de US\$ 546,66 y de 540,32 por tonelada.

El resto de las posiciones de la oleaginosa estadounidense ayer cerraron en baja y mucho tuvo que ver en ello el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA, en sus siglas en inglés). En efecto, en su reunión anual de perspectivas, el organismo proyectó la cosecha 2013/2014 de soja en 92,67 millones de toneladas, por encima de los 82,06 millones de la campaña anterior. Como reacción a este dato oficial, el contrato noviembre de la oleaginosa bajó US\$ 3,67 y cerró con un ajuste de 469,22 dólares.

En el nivel local, la Bolsa de Cereales de Buenos Aires mantuvo ayer en 50 millones de toneladas su proyección de cosecha 2012/2013. "Las abundantes lluvias relevadas durante los

Primeras cifras del nuevo ciclo

92,67

Millones de toneladas

En su reunión anual de perspectivas, el USDA proyectó ayer la cosecha de soja de EE.UU. en 92,67 millones de toneladas, por encima de los 82,06 millones del ciclo 2012/2013

369,08

Millones de toneladas

Respecto del maíz, el organismo estimó la próxima cosecha estadounidense en 369,08 millones de toneladas, un 34,8% por encima de los 273,83 millones del ciclo anterior, fuertemente golpeado por la sequía

últimos siete días lograron aliviar el déficit hídrico que registraban varias de las regiones bajo análisis. Si bien en muchas de ellas el alivio es efectivo, aún no se pueden descartar las pérdidas de potencial de rinde generadas por la prolongada ausencia de lluvias", dijo la entidad.

Acerca del maíz, los exportadores ofrecieron ayer US\$ 195 por tonelada de cereal con entrega entre abril y mayo sobre Bahía Blanca y US\$ 185 por mercadería para el período marzo/mayo en Necochea, 5 dólares por encima de los valores vigentes el martes. En cambio, en General Lagos y en Punta Alvear el maíz se cotizó a US\$ 180, con una baja de 3 dólares.

En Chicago, las posiciones marzo y mayo del maíz perdieron US\$ 3,84 y 4,23, en tanto que sus ajustes resultaron de US\$ 271,93 y de 269,87. El clima húmedo en las zonas productoras estadounidenses y la previsión de una cosecha 2013/2014 de 369,08 mill./t (por encima de los 273,83 millones del ciclo anterior), fueron los principales fundamentos bajistas.

Respecto del trigo, los exportadores ofrecieron ayer US\$ 235 en Bahía Blanca y US\$ 230 en Necochea, 5 dólares menos que el martes. ●

La producción de soja depende de las lluvias

Por: Ricardo Baccarín

Los cultivos de **soja** en nuestro país atraviesan una etapa sumamente crítica. Los rendimientos se están definiendo en estas horas y la presencia o ausencia de precipitaciones determinará el tamaño final de esta complicada campaña, que presentó inicialmente exceso de humedad para la implantación de los cultivos en regiones críticas, prosiguiendo con una marcada escasez de lluvias y clima caluroso durante enero y lo que va de este mes.

El escenario actual dista de las ideas iniciales de este ciclo, en el que se pensaban implantar una superficie cercana a los 20 millones de hectáreas, capaces de generar una cosecha superior a los 55 millones de toneladas.

En su último informe, el Departamento de Agricultura de Estados Unidos (USDA) proyectó para Argentina una campaña de 53 millones de toneladas, estimación de las más altas escuchadas hoy en el mercado, que actualmente especula con una producción cercana a los 50 millones de toneladas. En esta línea se ubica la **Bolsa de Cereales** de Buenos Aires, la consultora del doctor M. Cordonnier, de Illinois, y varios analistas locales e internacionales.

Los pronósticos regionales de largo plazo consignan que continuaría el clima caluroso y seco en nuestro país, en tanto que las lluvias resultarían superiores a lo normal en el centro y el nordeste de Brasil.

En relación con el cultivo de **maíz**, la **Bolsa de Cereales** reveló su primera estimación oficial de esta campaña 2013/14, con una proyección de 25 millones de toneladas, comparado con los 27 millones de toneladas proyectados por el USDA en su último informe, y bien por encima de la magra campaña del ciclo anterior -de 21,5 millones de toneladas- afectada por la sequía.

Aunque las cotizaciones de Chicago no hayan tenido un comportamiento acorde con la realidad climática de nuestro país, acusando bajas en las últimas semanas, es improbable que esta tendencia pueda continuar por mucho tiempo más. El consumo de **granos** sigue creciendo sostenidamente y las recientes proyecciones del USDA sobre el uso en Estados Unidos, tanto de **maíz** como de **soja**, lucen un poco bajas. El consumo doméstico de **maíz** en Estados Unidos podrá exceder las proyecciones del USDA, en tanto que las disponibilidades totales de **soja** serán prácticamente utilizadas hacia el final de este año. Para que esta baja de las cotizaciones se consolide y profundice se requerirá del convencimiento general de que Estados Unidos obtendrá una buena cosecha en el próximo ciclo 2013/14.

Las proyecciones a diez años, reveladas recientemente por el USDA, consignaron la primera estimación preliminar de lo que será la siembra de los cultivos de verano en Estados Unidos. En este sentido, y a pesar de que estas cifras sufrirán necesarias modificaciones con el correr de las próximas semanas, se espera que en este país se implantarán 38,85 millones de hectáreas con **maíz** y 30,8 millones de hectáreas con **soja** en el próximo ciclo 2013/14.

Los rendimientos esperados para el **maíz** se ubican en los 10.260 kilos por hectárea, en tanto que los de la oleaginosa alcanzarían los 2986 kilos por hectárea, asumiendo rendimientos normales luego de la fuerte sequía de la campaña anterior.

Otro factor a considerar es la próxima siembra de algodón en Estados Unidos, por el impacto final que esta conducta pueda marcar en la intención de siembra de **granos** gruesos de la próxima temporada. El Consejo Nacional del Algodón de ese país pronosticó recientemente que los productores norteamericanos implantarán en esta temporada solamente 3,7 millones de hectáreas con este cultivo, lo que representa un 27% menos

que el año anterior.

Estos datos propios surgen de una encuesta realizada entre mediados de diciembre de 2012 y enero de este año. Las cotizaciones han experimentado una mejora del 9% desde aquel entonces, lo que a algunos hace presumir que la caída en el área de siembra no debería resultar tan abrupta.

Desde el informe semanal de commodities del Deutsche Bank se confirma la tendencia negativa que ha experimentado el **mercado de granos** en lo que va del año.

PANORAMA AGRÍCOLA SEMANAL

La producción de soja depende de las lluvias

Escribe
Ricardo Baccarín (*)

► Los cultivos de soja en nuestro país atraviesan una etapa sumamente crítica. Los rendimientos se están definiendo en estas horas y la presencia o ausencia de precipitaciones determinará el tamaño final de esta complicada campaña, que presentó inicialmente exceso de humedad para la implantación de los cultivos en regiones críticas, prosiguiendo con una marcada escasez de lluvias y clima caluroso durante enero y lo que va de este mes.

El escenario actual dista de las ideas iniciales de este ciclo, en el que se pensaban implantar una superficie cercana a los 20 millones de hectáreas, capaces de generar una cosecha superior a los 55 millones de toneladas.

En su último informe, el Departamento de Agricultura de Estados Unidos (USDA) proyectó para Argentina una campaña de 53 millones de toneladas, estimación de las más altas escuchadas hoy en el mercado, que actualmente especula con una producción cercana a los 50 millones de toneladas. En esta línea se ubica la Bolsa de Cereales de Buenos Aires, la consultora del doctor M. Cordonnier, de Illinois, y varios analistas locales e internacionales.

Los pronósticos regionales de largo plazo consignan que continuaría el clima caluroso y seco en nuestro país, en tanto que las lluvias resultarían superiores a lo normal en el centro y el nordeste de Brasil.

En relación con el cultivo de maíz, la Bolsa de Cereales reveló su primera estimación oficial de esta campaña 2013/14, con una proyección de 25 millones de toneladas, comparado con los 27 millones de toneladas proyectados por el USDA en su último informe, y bien por encima de la magra campaña del ciclo anterior -de 21,5 millones de toneladas- afectada por la sequía.

Aun que las cotizaciones de Chicago no hayan tenido un comportamiento acorde con la realidad climática de nuestro país, acusando bajas en las últimas semanas, es improbable que esta tendencia pueda continuar por mucho tiempo más. El consumo de granos sigue creciendo sostenidamente y las recientes proyecciones del USDA sobre el

uso en Estados Unidos, tanto de maíz como de soja, lucen un poco bajas. El consumo doméstico de maíz en Estados Unidos podrá exceder las proyecciones del USDA, en tanto que las disponibilidades totales de soja serán prácticamente utilizadas hacia el final de este año. Para que esta baja de las cotizaciones se consolide y profundice se requerirá del convencimiento general de que Estados Unidos obtendrá una buena cosecha en el próximo ciclo 2013/14.

Las proyecciones a diez años, reveladas recientemente por el USDA, consignaron la primera estimación preliminar de lo que será la siembra de los cultivos de verano en Estados Unidos. En este sentido, y a pesar de que estas cifras sufrirán necesarias modificaciones con el correr de las próximas semanas, se espera que en este país se implantarán 38,85 millones de hectáreas con maíz y 30,8 millones de hectáreas con soja en el próximo ciclo 2013/14.

Los rendimientos esperados para el maíz se ubican en los 10.260 kilos por hectárea, en tanto que los de la oleaginosa alcanzarían los 2986 kilos por hectárea, asumiendo rendimientos normales luego de la fuerte sequía de la campaña anterior.

Otro factor a considerar es la próxima siembra de algodón en Estados Unidos, por el impacto final que esta conducta pueda marcar en la intención de siembra de granos gruesos de la próxima temporada. El Consejo Nacional del Algodón de ese país pronosticó recientemente que los productores norteamericanos implantarán en esta temporada solamente 3,7 millones de hectáreas con este cultivo, lo que representa un 27% menos que el año anterior.

Estos datos propios surgen de una encuesta realizada entre mediados de diciembre de 2012 y enero de este año. Las cotizaciones han experimentado una mejora del 9% desde aquel entonces, lo que a algunos hace presumir que la caída en el área de siembra no debería resultar tan abrupta.

Desde el informe semanal de commodities del Deutsche Bank se confirma la tendencia negativa que ha experimentado el mercado de granos en lo que va del año.

(*) Director de Panagrícola S.A.

Se muele más o menos lo mismo desde 2007

La industria aceitera en su laberinto

La capacidad ociosa alcanzó, el año pasado, al 34%, al compás de una producción de **soja** que se estancó. Complican el papel de China, importando sólo porotos, las sequías y la falta de medidas paliativas.

La joya de la corona del agronegocio argentino, la industria de la molienda de **soja**, no está pasando por su mejor momento. El año pasado concluyó con la industrialización de 33,3 millones de toneladas, una cifra que representa el 83% de la cosecha 2011/12 de **soja** que el Ministerio de Agricultura de la Nación ha estimado en 40,10 millones de toneladas.

A priori sería una buena proporción.

Sin embargo, la evolución en el tiempo muestra que a partir de 2007 la expansión del crushing -término inglés para denominar la molienda de la oleaginosa y de amplia difusión en nuestro medio- ha ingresado en una meseta, desde la cual parece no poder recuperar la senda del crecimiento.

Efectivamente, en 2003 se procesaban poco más de 24 Mt, y desde ahí se expandió hasta alcanzar las 36,3 Mt en 2007, momento a partir del cual comenzó el estancamiento.

En 2011 se superó ese nivel, pero sólo levemente, al procesarse 37,3 Mt, para caer al año siguiente a las 33,3 Mt ya mencionadas.

En rigor de verdad, la actividad había acompañado desde la década del 90 la continua expansión del área sembrada y las sucesivas cosechas récord. Sin embargo, y contra lo que suele decirse negativamente sobre la "sojización" de la agricultura, el área sembrada con la oleaginosa también ingresó en una meseta de entre 18 y 19 millones de hectáreas sembradas, a partir de la campaña 2008/09, con un volumen de trilla que varió en función del clima, con un pico de casi 53 Mt en la 2009/2010 (cuando se batió el récord nacional de 100 millones de toneladas) y pisos de 31 Mt como sucedió en ocasión de la seca de la 2008/09.

Pero en el ínterin, las grandes compañías globales continuaron realizando inversiones que no sólo incluyeron las plantas de molienda (que llegan a una capacidad de 20.000 toneladas diarias), sino también en biodiésel, para tener combustibles verdes a partir del aceite de **soja**. Surgieron nuevos jugadores, como Noble, con su planta en Timbúes, junto con otras nacionales como **Viluco**, que decidió armar su planta en el interior profundo de Santiago del Estero.

Lo cierto es que actualmente un informe de la Cámara de la Industria Aceitera (Ciara) señala su preocupación por la creciente capacidad ociosa del sector. "La ocupación pasó del 86% promedio en los primeros seis años de la década pasada, al 76% de promedio en las últimas cuatro campañas, y al 66% de ocupación en 2012", señala. Es decir, que si el año pasado se molieron 33,3 Mt y eso le dejó un tercio de capacidad ociosa, entonces la industria aceitera argentina estaría en condiciones de moler 50,5 millones de toneladas por año.

Las razones por lo que esto no ocurre son múltiples, algunas externas y otras internas. Entre las primeras se encuentra la política comercial de China, cuya demanda es de tal fortaleza que le pasa la aspiradora a los campos de **soja** del mundo al demandar 60 millones de toneladas de porotos.

Si bien China necesita el poroto para obtener harinas con las cuales alimentar sus galpones de aves y cerdos, el Gobierno ha privilegiado la compra de la materia prima por sobre los subproductos. Así, mientras en 2012 fue responsable del 85% de las exportaciones argentinas de poroto de **soja** (4,2 Mt sobre un total de 4,9 Mt), sólo lo fue por el 17% de los embarques de aceite y 0% de la harina de **soja**. En este último caso, los registros oficiales dan cuenta que China fue destino para sólo 23.000 toneladas de pellets de **soja**, menos de lo que compraron países como Israel o Ecuador.

La industria aceitera viene reclamando medidas que motoricen la competitividad, que cae a medida que aumenta la capacidad ociosa.

Para ello, sostienen, es vital que comience a funcionar plenamente el régimen de admisión temporaria de **soja**, es decir de materia prima que llega desde Paraguay o Bolivia, para industrializarse y reexportarse como harina o aceite.

Este régimen estuvo varios años suspendido, hasta que a mediados de 2012 se anunció su descongelamiento, en parte como compensación por el aumento de las retenciones al biodiésel, pero en la práctica no estaría funcionando.

En este sentido es estratégica la consolidación del polo aceitero en la medida que Paraguay está creciendo como productor de **soja** y se encamina a ser un proveedor de 10 millones de toneladas.

Algunas empresas ya están apostando a procesar el poroto allá (ADM y el consorcio Caiasa, armado por AGD, Bunge y IDC), con lo cual la Argentina en principio pierde la oportunidad de moler la materia prima y agregarle valor, aunque no sólo eso: las barcasas cargadas de subproductos podrían pasar frente a nuestras narices por la hidrovía para ir a trasvasarse en el puerto uruguayo de Nueva Palmira.

“Para el sector agroindustrial, la elevada capacidad ociosa constituye el principal problema que se traduce en mayores costos y la consiguiente pérdida de competitividad ya que, en los últimos años, el aumento de la producción de oleaginosas y de la capacidad de molienda se vio acompañado por el crecimiento de las exportaciones de poroto de **soja**, principalmente con destino a China, que utiliza barreras arancelarias y subsidios para generar artificialmente un polo aceitero desarrollado sobre la base de grano importado”, sostiene Alberto Rodríguez, presidente de Ciara.

“De ese modo, aumentó la capacidad ociosa en la industria argentina de molienda de **soja** desde el 14% de comienzos de la década pasada hasta el 35% del año pasado 2012, lo que conspira con la saludable aspiración oficial de ‘industrializar la ruralidad’ y llegar en 2020 a una molienda efectiva de entre 55 y 60 millones de toneladas de **granos** oleaginosas”, agrega el directivo.

la situación es particularmente sensible de cara a una campaña 2012/13 que arrancó (de acuerdo con los datos oficiales) con una mejor intención de siembra (19,3 millones de hectáreas) y promesas de buenos rindes, pero que ahora se ve amenazada por falta de agua en algunas regiones. El Dto.

de Agricultura de los EE.UU., que sostenía una producción de 54 Mt hasta enero, la redujo a 53 Mt en febrero, y habría que ver si ese volumen se seguirá sosteniendo o si baja a 50 Mt como estiman otras fuentes.

LA INDUSTRIA ACEITERA EN SU LABERINTO

La capacidad ociosa alcanzó, el año pasado, al 34%, al compás de una producción de soja que se estancó. Complican el papel de China, importando sólo porotos, las sequías y la falta de medidas paliativas.

Por: **Andrés Basso** | **Investigación**

El papel de la corona del agroexportador argentino, la industria de la molinera de soja, no está pasando por su mejor momento. El año pasado concluyó con la industrialización de 33,3 millones de toneladas, una cifra que representa el 83% de la muestra 2004-2012 de soja que el Ministerio de Agricultura de la Nación ha estimado en 40,15 millones de toneladas.

A priori sería una buena proporción. Sin embargo, la evolución en el tiempo muestra que a partir de 2007 la expansión del crushing (trituración) para denominar la molienda de la oleaginosa y de amplia difusión en nuestro medio ha ingresado en una meseta, desde la cual parece no poder recuperar la senda del crecimiento.

Efectivamente, en 2003 se procesaban poco más de 24 Mt, y desde ahí se expandió hasta alcanzar las 36,3 Mt en 2007, momento a partir del cual comenzó el estancamiento. En 2011 se superó ese nivel, pero sólo levemente, al procesarse 37,3 Mt, para caer al año siguiente a las 33,3 Mt ya mencionadas.

En rigor de verdad, la actividad había acompañado desde la década del 90 la continua expansión

del área sembrada y las cosechas cosechas récord. Sin embargo, y contra lo que suele decirse negativamente sobre la "sejización" de la agricultura, el área sembrada con la oleaginosa también ingresó en una meseta de entre 18 y 19 millones de hectáreas sembradas, a partir de la campaña 2008/09, con un volumen de trébol que varió en función del clima, con un pico de casi 53 Mt en la 2009/2010 (cuando se batió el récord nacional de 100 millones de toneladas) y pluses de 31 Mt como sucedió en ocasión de la seca de la 2006/07.

Gracias a las inversiones, hoy se podrá moler 50 Mt de soja.

Fino en el interior, los grandes complejos globales continuaron realizando inversiones que no sólo mejoraron las plantas de molienda (que llegan a una capacidad de 20.000 toneladas

diarias), sino también en biodiésel, para tener combustibles verdes a partir del aceite de soja. Surgieron nuevos jugadores, como Noble, con su planta en Timbóles, junto con otras nacionales como Vilaco, que decidió armar su planta en el interior profundo de Santiago del Estero.

Lo cierto es que actualmente un informe de la Cámara de la Industria Aceitera (Ciaa) señala su preocupación por la creciente capacidad ociosa del sector. "La ocupación



pasó del 80% promedio en los primeros seis años de la década pasada, al 70% de promedio en las últimas cuatro campañas, y al 66% de ocupación en 2012", señala. Es decir, que si el año pasado se molieron 33,3 Mt y eso le dejó un tenor de capacidad ociosa, entonces la industria aceitera argentina estaría en condiciones de moler 50,6 millones de toneladas por año.

Las razones por lo que esto no ocurre son múltiples, algunas externas y otras internas. Entre las primeras se encuentra la política comercial de China, cuya demanda es de tal fuerza que le pasa la aspiradora a los campos de soja del mundo al demandar 60 millones de toneladas de porotos.

Si bien China mensura el poroto para obtener harinas con las cuales alimentar sus galpones de aves y cerdos, el Gobierno ha privilegiado la compra de la materia prima por sobre los subproductos. Así, mientras en 2012 fue superior al 18% de las exportaciones argentinas de poroto de soja (4,2 Mt sobre un total de 4,9 Mt), sólo lo fue por el 17% de los embarques de aceite y 9% de la harina de soja. En este último caso, los registros de la Dirección de Cuentas que China fue destino para sólo 25.000 toneladas de pellets de soja, menos de lo que compraron países como Israel o Ecuador.

La industria aceitera viene reclamando medidas que mejoricen la competitividad, que eso a medida que aumenta la capacidad ociosa. Para ello, sostiene, es vital que co-

mnience a funcionar plenamente el régimen de admisión temporaria de soja, es decir de materia prima que llega desde Paraguay o Bolivia, para industrializarse y reexportarse como harina o aceite.

Este régimen estuvo varios años suspendido, hasta que a mediados de 2012 se anunció su descongelamiento, en parte como compensación por el aumento de las retenciones al biodiésel, pero en la práctica no estaría funcionando.

En este sentido, es estratégica la consolidación del polo aceitera en la medida que Paraguay está creciendo como productor de soja y se encamina a ser un proveedor de 10 millones de toneladas.

Algunas empresas ya están apostan-

do a procesar el poroto allí (ADM y el consorcio Cargill, formado por AGD, Bunge y IFC), con lo cual la Argentina en principio pierde la oportunidad de moler la materia prima y agregarle valor, aunque no sólo eso: las harinas cargadas de subproductos podrían pasar frente a nuestros muelles por la hidrovía para ir a trasarse en el puerto iraní de Nueva Palmira.

"Para el sector agroindustrial, la elevada capacidad ociosa constituye el principal problema que se traduce en mayores costos y la consiguiente pérdida de competitividad ya que, en los últimos años,

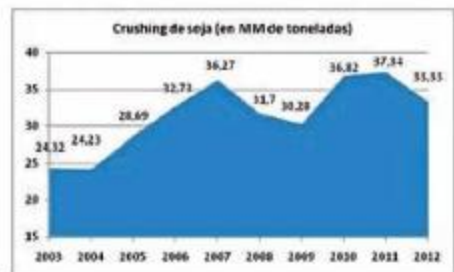
el aumento de la producción de oleaginosas y de la capacidad de molienda se vio acompañado por el crecimiento de las exportaciones de poroto de soja, principalmente con destino a China, que utiliza licencias arancelarias y subsidios para generar artificialmente un polo aceitera desarrollado sobre la base de grano importado", sostiene Alberto Rodríguez, presidente de Ciaa.

"En ese modo, aumentó la capacidad ociosa en la industria argentina de molienda de soja desde el 14%

La meta es llegar a 2020 con una molienda de entre 55 y 60 Mt.

de comienzos de la década pasada hasta el 35% del año pasado 2012, lo que conspira con la saludable aspiración oficial de industrializar la ruralidad y llegar en 2020 a una

molienda efectiva de entre 55 y 60 millones de toneladas de graneos oleaginosos", agrega el director. La situación es particularmente sensible de cara a una campaña 2012/13 que arrojó 10,5 millones de hectáreas cultivadas con un mayor interés de siembra (9,5 millones de hectáreas) y promesas de buenas rindes, pero que ahora se ve amenazada por falta de agua en algunas regiones. El Día de Agricultura de los EE.UU., en ese sentido, una producción de 34 Mt hasta enero, la redujo a 33 Mt en febrero, y habría que ver si ese volumen se seguirá sosteniendo o si baja a 30 Mt como estiman otros fuentes.



El Usda proyecta menores precios

*Para la **soja** avizora una caída del 26 por ciento, lo que equivale a 140 dólares por tonelada. Pasaría de 525 a 385 dólares. El valor del **maíz** de la nueva campaña estadounidense caería 33 por ciento, un descenso de 95 dólares, de 284 a 190 dólares. Pablo Adreani.*

22/02/2013 00:02 | Pablo Adreani* Esta semana estuvimos en Washington, en la realización del Outlook Agrícola organizado por el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (Usda). Allí, Joseph Glauber, jefe de Economía del organismo presentó algunos datos interesantes que pasamos a describir. Las perspectivas de la economía agrícola estadounidense se proyectan en un récord desde el punto de vista de las exportaciones agroalimentaria y este año vuelven a tener un superávit agro comercial de importancia. Las exportaciones se proyectan en un récord de 142.000 millones de dólares, mientras que las importaciones llegan a 112.500 millones de dólares, lo que arroja un saldo comercial positivo de 29.500 millones de dólares. Por tercer año consecutivo, el principal destino de las exportaciones de alimentos sigue siendo China. Un dato interesante, dos tercios de las exportaciones a dicho destino son la **soja** y el algodón. La oleaginosa es responsable de más del 50 por ciento de las exportaciones. De ahí la fuerte dependencia y riesgo de mercado que tienen hoy los estadounidenses en sus exportaciones de **soja**. Pero el Nafta, integrado por Canadá y México, es hoy el principal destino de las exportaciones estadounidenses, casi duplicando las ventas a China. El tercer destino sigue siendo Japón y en cuarto lugar queda la Unión Europea. Más precio, menos **granos**. Todas las commodities agrícolas que exportará Estados Unidos durante 2013 -salvo el caso del **maíz** y el algodón- incrementarán el valor de sus exportaciones con respecto al año anterior. En cambio, en todos los casos disminuyen los volúmenes exportados en forma muy considerable, salvo en el caso del **trigo** y el arroz. En forma indirecta esto está indicando que hay un considerable aumento en el precio global de los productos agrícolas con respecto a la campaña anterior. Un dato que llamó la atención y que confirma el avance de otros países exportadores de **maíz**. Es el hecho que en esta próxima campaña es muy probable que las exportaciones de **maíz** de Brasil superen por primera vez en la historia a las exportaciones del cereal estadounidense. Esto es consecuencia, por un lado, de la sequía que sufrieron los farmers que los obligó a recortar sus exportaciones. Y por otro lado se debe al sólido y sostenido avance en la producción y exportación de **maíz** de Brasil. Argentina sigue quedando cada vez más lejos de este mundo, debido a que las sucesivas políticas antiexportadoras del Gobierno impiden expresar todo nuestro potencial. No hay conciencia que conquistar un mercado lleva décadas, y perderlo puede ocurrir en 24 horas, como queda demostrado ante los hechos. Lo que vendrá. Para la nueva campaña 2013/14, el Usda está proyectando un volumen de producción de **maíz** de 369 millones de toneladas, un aumento de 95,2 millones con respecto a la magra producción 2012. Con respecto a la producción de **soja** estadounidense, el Usda proyecta un volumen de 92,6 millones de toneladas, lo que representa un aumento de 10 millones con respecto a los 82 millones de la campaña 2012. El gran impacto que produjo el Usda en este nuevo Outlook Agrícola es la tendencia negativa de los precios que proyecta para la próxima campaña 2013/14 y que entra en vigor con el ingreso de la nueva cosecha americana, en septiembre de 2013. El Usda proyecta una caída en los precios del **maíz** del orden del 33 por ciento: de 284 a 190 dólares, con una baja de 95 dólares. Para la **soja** proyecta una caída en su precio de 26 por ciento, lo que equivale a 140 dólares por tonelada. El valor pasará de 525 dólares en la actualidad a 385 dólares proyectados para la nueva cosecha. Lógicamente para que todo esto suceda los estadounidenses tendrán que lograr las cosechas históricas que proyectan tanto en **soja** como en **maíz**. * Analista del **Mercado de Granos**, titular de Agri-PAC Consultores - www.agripac.com.ar

ARGENTINA-VENEZUELA-EMPRESAS/ FIRMAS ARGENTINAS BUSCAN INCREMENTAR EXPORTACIONES Y ASENTARSE EN VENEZUELA EN MARCO DE TRANSFERENCIA DE TECNOLOGIA

Caracas, 21 de febrero (Télam, enviado especial).- Un importante número de empresas argentinas mantienen conversaciones con las autoridades venezolanas con el objetivo de incrementar sus exportaciones y para instalar sus plantas en el país caribeño, en el marco del proceso de transferencia de tecnología acordado por ambos países.

Durante la visita que el ministro de Planificación Federal, Julio De Vido, llevó adelante en Venezuela para la puesta en marcha del sistema de Televisión Digital Abierta, el embajador Carlos Cheppi organizó un encuentro en la sede diplomática en el que participaron empresarios de diversos rubros y funcionarios argentinos.

Uno de los directivos presentes, Pablo Rubio, gerente operativo de la firma tecnológica Novatech, detalló que la compañía lleva adelante diversos proyectos y que participó de la venta de decodificadores de televisión digital.

La firma exportó 200.000 decodificadores de manera directa y otros 100.000 kits con componentes para su armado en el país caribeño.

Rubio contó a Télam que en abril próximo comenzará la instalación de la maquinaria necesaria para el armado de los decodificadores, como puntapié inicial del proceso de transferencia de tecnología previsto en el acuerdo de compra.

Por su parte, Horacio Diez, de la Compañía Latina de Turismo, lleva adelante conversaciones con la estatal Venatur para el desarrollo de nuevos destinos turísticos de manera cruzada.

El diálogo también incluye tareas de asesoramiento en gerenciamiento turístico, ya que el Estado venezolano tiene el control de hoteles 5 estrellas en diversos puntos del país.

Del lado de los laboratorios, Juan José Levy, de Esme SA, señaló a Télam que ya se encuentra en el tramo final el acuerdo que contempla la instalación de una planta en Venezuela para la producción de champú, cremas, detergentes y otras manufacturas de higiene y aseo que serán comercializadas en el país y en otras naciones que componente el acuerdo del ALBA, del que forman parte Cuba y Bolivia, entre otros.

José Aizpún, presidente de ascensores Servas, también participó del encuentro. La empresa, que exporta a Venezuela desde 2002, es una de las de mayor experiencia en materia comercial bilateral.

Servas, a través de un acuerdo de joint venture, planea abrir en Venezuela una fabrica integral para producir ascensores en todos sus tipos, maquinaria de generación eléctrica y equipos conexos.

La empresa también encara negociaciones para la exportación de robots de estacionamientos automáticos que se producen en Argentina.

Por último, Roberto Vignatti, de Talleres Mavisa, adelantó a Télam que su empresa tiene previsto instalar una planta para la fabricación de **silos** de almacenaje de cereal, aceite y alimentos balanceados.

Mavisa, que ya exporta sus productos al país caribeño desde hace ocho años, construirá la planta en la zona de Barquisimeto, una de las más productivas en materia agropecuaria, en el marco del proceso de transferencia de tecnología previsto en los acuerdos.

La capacidad de almacenaje de la planta será de 500 mil toneladas inicial, ampliables a un millón de toneladas. (Télam)