

## **Notas de interés URGARA // 12, 13 y 14/11/11**

## Granos / Altibajos en la Bolsa de Chicago

### El maíz cerró con saldo negativo

Los exportadores propusieron US\$ 162 por tonelada, 3 dólares menos que anteayer. Los precios del maíz cerraron ayer con resultado negativo en el mercado disponible local, en línea con las pérdidas registradas por los cereales en la Bolsa de Chicago, donde impactó en forma adversa la importación estadounidense de trigo forrajero desde Inglaterra, una noticia que, en opinión de los operadores, confirmaría la retracción de la demanda doméstica frente a los precios aún elevados de la mercadería producida en los Estados Unidos.

En la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR), los exportadores ofrecieron 140 dólares por tonelada de maíz con entrega en enero sobre San Martín, 3 dólares menos que anteayer.

La misma caída evidenció el cereal de la próxima cosecha con descarga entre mayo y julio sobre San Martín y sobre Arroyo Seco, donde los interesados propusieron US\$ 162 por tonelada. En General Lagos y en Timbúes el maíz nuevo se negoció a US\$ 160, con una merma de 2 dólares. El retroceso fue de un dólar en Bahía Blanca, dado que se cotizó a US\$ 162.

En su reporte diario, la Bolsa de Cereales de Buenos Aires informó que los consumos pagaron ayer \$ 590 por tonelada de maíz en Monte; \$ 580 en Baradero, y \$ 540 en Chacabuco.

Las pizarras del Mercado a Término de Buenos Aires (Matba) mostraron quitas de US\$ 2 y de 1 sobre las posiciones diciembre y abril del maíz, cuyos ajustes fueron de 133 y de 157,50 dólares por tonelada.

En la Bolsa de Chicago, los contratos diciembre y marzo perdieron US\$ 2,74 y terminaron la rueda con ajustes de 251,38 y de 255,02 dólares por tonelada. En el balance de la semana, estas posiciones retrocedieron un 2,63 y un 2,78%, tras cerrar el viernes anterior con precios de 258,17 y de 262,30 dólares.

Otra noticia que presionó los precios del maíz fue la previsión de una "súper" cosecha récord de maíz en los Estados Unidos durante la campaña 2012

2013. "Una vez más los estadounidenses se ilusionan e ilusionan al mundo con una producción de maíz récord, por arriba de los 350 millones de toneladas", dijo a La Nación Adrián Seltzer, de la corredora Granar SA. Y explicó que ayer la influyente consultora Informa Economics proyectó la cosecha 2012/2013 de los Estados Unidos (la siembra recién comienza en abril) en 359 millones de toneladas.

"Un año atrás, si bien hablaban de un volumen inferior al ahora dado por Informa, algunos consultores se animaban a mencionar los 350 millones de toneladas como un volumen posible para el ciclo 2011

2012. Sin embargo, ahora vemos que de aquella ilusión se pasó en la actualidad a 312,70 millones, según el dato dado por el USDA el miércoles, y con la chance cierta de un nuevo recorte en enero. Así, entre la ilusión y la realidad la diferencia ronda una cosecha y media de la Argentina", dijo Seltzer.

Soja y trigo

Acerca de la soja, las fábricas pagaron ayer \$ 1225 por tonelada en las terminales de Timbúes, San Martín, San Lorenzo, Ricardone, Villa Gobernador Gálvez y de General Lagos, 10 pesos más que anteayer.

La soja de la próxima cosecha se negoció a 277 dólares por tonelada en General Lagos y en Timbúes, 13 dólares por debajo del valor vigente el martes pasado, última rueda con una oferta abierta por soja nueva.

En el Matba, las posiciones noviembre y mayo de la soja subieron US\$ 3,30 y 2,50, mientras que sus ajustes fueron de 298,80 y de 287,80 dólares.

Los contratos noviembre y enero de la soja en Chicago subieron US\$ 2,89 y terminaron la jornada con ajustes de 428,39 y de 431,88 dólares por tonelada. En el balance semanal, estas posiciones perdieron un 3,83 y un 3,73%, tras cerrar el viernes anterior con valores de 445,47 y de 448,60 dólares.

---

Respecto del trigo, los exportadores pagaron ayer US\$ 145 en Bahía Blanca y US\$ 140 en Necochea, 5 dólares más que anteayer. En Punta Alvear el cereal se mantuvo estable, en 140 dólares. En el Matba, la posición enero bajó US\$ 2,70 y cerró con un ajuste de 133 dólares. En Chicago, el contrato diciembre del trigo retrocedió US\$ 1,22 y finalizó la rueda con un ajuste de 226,59 dólares por tonelada.

### **Preocupa el alto costo en el transporte de cereales**

La mayor preocupación de los productores apunta hoy a los fletes para transportar los cereales hacia los puertos, pero también para llevarlos por vías fluviales. El costo se ha encarecido en más del 60% en dólares al año, consideran los expertos. La Bolsa de Comercio de Rosario, elaboró un informe, donde se plantean no solo los costos de estas características, sino por lo que vendrá. Afirman que será superior. Muchos sectores están evaluando los costos de los trenes y del transporte fluvial, pero otros sectores marcan que un tercer protagonista, son los miles de camiones que deben ingresar a los campos para llevar la producción.

Ahora están en juego el transporte fluvial, los trenes y los camiones. Según la entidad rosarina, que se basa en la información suministrada por el Ministerio de Agricultura, transportar soja desde Rosario hasta Asunción del Paraguay pasó de valer u\$s 12 por tonelada en 2010 a un costo de u\$s 19 por tonelada para octubre de 2011. La variación, en este caso, fue del 58 por ciento.

Para graficar la incidencia de este aumento la BCR explicó que, si suponemos un tren de dieciséis barcasas cargando 1.500 toneladas cada barcaza, se pueden transportar unas 24.000 toneladas. "Bajo estos supuestos, en octubre de 2011 cada convoy de barcasas implicaría en concepto de flete unos u\$s 456.000, mientras que a los valores de 2010 dicho monto hubiera ascendido a u\$s 288.000, esto es unos 168.000 dólares más. Fuera de la Argentina, el flete fluvial entre Asunción y Nueva Palmira (Uruguay) se incrementó todavía más: un 86%. Estos costos, negociables entre compradores y vendedores, suelen ajustarse para el lado de la producción. Uno de los principales costos en el transporte, el petróleo, aumentó 13,4% y fue uno de los motivos de los aumentos. Pero inciden también, la demanda y la disponibilidad de barcasas, además del precio nacional de los granos. Como contraste a la tendencia de los precios fluviales, los envíos al puerto de mayor tránsito de granos desde la Argentina, China, descendieron 7% en el año, pasando de u\$s 72 por tonelada a u\$s 67 por tonelada. China fue el principal destino de las exportaciones argentinas de poroto de soja en 2010, con unas 10 millones de toneladas. Es decir que los fletes marítimos para la exportación de soja a ese destino habrían ascendido a unos u\$s 670 millones, explicó la entidad rosarina. Otro puerto de acceso frecuente, en este caso para los subproductos enviados por la Argentina, es el de Rotterdam (Holanda) hacia donde los fletes marítimos llegan por el mismo valor, prácticamente, que hace un año. Con una suba de u\$s 1 por tonelada, alcanzaron los u\$s 36 por tonelada. Por otro lado, los fletes a España crecieron 19% en costo. La Unión Europea es el principal destino de las exportaciones de harina de soja

### **La soja aumentó un 0,7%. El resto de los granos, estable**

Trigo: la actividad en el mercado físico de la Bolsa de Cereales mostró una demanda molinera culminando la semana sin mayor participación, por lo que al cierre de este informe no se dieron a conocer en forma abierta valores sobre los habituales destinos, tanto por mercadería Art. 12 como por calidades superiores. Por el lado del sector exportador, ofrecía por trigos condición Cámara y entrega entre enero a marzo u\$s 140 sobre Gral. Lagos; para Necochea se indicaron 130 dólares, mientras que sobre el puerto de San Lorenzo se pagaban u\$s 135 la tonelada; en el caso de cereal grado 2, en Bahía Blanca se ofrecían en forma abierta u\$s 143 para el mes de enero; sobre Rosario y con un requerimiento de proteína mínima del 11% y grado 2 se estimaron factibles los 150 dólares para febrero, y en San Martín los 140 por tonelada con entrega y pago en el mes de febrero, por trigos mínimo 10,5% de contenido proteico y ph 78. En los mercados de referencia se observó una clausura negativa en general, situación que encontró reflejo en el cierre de las operaciones de nuestro medio, donde el signo negativo fue predominante, con la salvedad de las posiciones disponible e inmediata en el mercado con operatoria en pesos, que ajustaron sin variantes respecto al cierre del jueves, a 600 la tonelada, al igual que el mes de enero/13, que reiteró el valor alcanzado el viernes, ajustando en los u\$s 159. Con referencia al resto, disponible e inmediata en dólares junto a los meses de diciembre y enero cayeron el 1,99% a u\$s 133 (enero se operó entre un máximo de 133 por tonelada y un mínimo de 132,5 dólares); marzo se trabajó entre los u\$s 147 y 146 la tonelada, su ajuste de 146,8 dólares retrocedió el 1,94%, y julio, con interesados a u\$s 157,5, quedó un 0,94% en baja.

Maíz: En la Bolsa de Cereales, la demanda dio a conocer con entrega y pago entre mayo y junio los 162 dólares por tonelada sobre Arroyo Seco, Bahía Blanca y San Martín, destino donde se dieron a conocer además los u\$s 140 contado contra entrega para el mes de enero, mientras que en el puerto de Gral. Lagos se indicaron factibles de pagarse u\$s 160 la tonelada, entrega y pago mayo y junio. El sector que representa a los consumos llegó a pagar 580 pesos por tonelada en Baradero con entrega del 21 al 29/11, u\$s 142 para diciembre (en ambos casos mercadería condición Cámara), y por cereal con un contenido de humedad de hasta el 21% los 153 por tonelada para marzo o abril; en Chacabuco, con los mismos requerimientos de calidades y plazos de entrega y pago, se ofrecían en forma abierta \$ 540, u\$s 132 y 143 dólares por tonelada. Las cotizaciones del cereal en el Mercado de Chicago mostraron mayoría de bajas, tendencia que se dio en nuestro medio, a excepción de disponible e inmediata en pesos, que al clausurar la jornada de negocios del viernes a \$ 600 por tonelada, quedaron sin cambios; en el mercado en dólares junto a noviembre, quedaron con una merma del 1,85% a u\$s 133 la tonelada; diciembre también ajustó a 133 dólares, y la baja en este caso fue del 1,48%, mientras que los meses de la nueva cosecha quedaron con pérdidas del orden del 0,62% al ajustar abril a u\$s 157,5 dólares, a 161 por tonelada julio, y septiembre a 162 dólares por tonelada.

Soja: Esta oleaginosa en el mercado físico tuvo una regular jornada en lo que se refiere a volumen, con una demanda que ofrecía valores que se ubicaron por encima de los conocidos ayer, siguiendo los lineamientos alcistas procedentes desde las plazas referenciales. Por soja condición Cámara y con descarga en Punta Alvear, Gral. Lagos, Rosario, San Lorenzo, Ricardone y San Martín se llegaron a ofrecer \$ 1.225 por tonelada, en tanto que para los destinos del sur bonaerense se estimaban factibles de pagarse los 1.215 pesos. En el caso de los negocios por soja de la nueva cosecha, con entrega y pago mayo, se estimaban los u\$s 275 en Arroyo Seco y Necochea; para Gral. Lagos y San Martín se estimaron los 277 dólares; 279 por tonelada sobre Bahía Blanca, y en Lima con entrega y pago junio los u\$s 287 por tonelada. Los futuros de la soja en los mercados mundiales mostraron un cierre a la suba, igual que se reiteró en el Mercado a Término local, donde disponible e inmediata en pesos aumentaron el 0,79% a \$ 1.270, y en dólares junto a noviembre lo hicieron el 1,12%, a 298,8 por tonelada; enero quedó un 1,28% positivo a u\$s 300,8 y negocios entre los 300,8 y 299,5 dólares; abril trepó un 0,70%, a u\$s 289; mayo, de buen volumen de negocios, se trabajó entre un máximo de 288 dólares y un

---

mínimo de 286 la tonelada, su ajuste de u\$s 287,8 quedó 0,88% positivo; julio trepó el 0,69% a 291 por tonelada; septiembre y noviembre mostraron incrementos del orden del 1,68% a u\$s 301 y 303 por tonelada, mientras que mayo/13 clausuró la jornada operativa del viernes sin mostrar cambios respecto del ajuste del jueves, al quedar en los u\$s 290 la tonelada.

Girasol: En el mercado físico la demanda nuevamente evidenció escaso interés en hacerse de mercadería, por lo que se conocieron valores que en líneas generales se ubicaron en los mismos niveles ofrecidos en la víspera: para los destinos río arriba se dieron a conocer en forma abierta \$ 1.130 con descarga en Rosario y San Martín, mientras que para el sur bonaerense se ofrecieron \$ 1.115 en Bahía Blanca y \$ 1.120 sobre Necochea. Por el lado de las fábricas de Buenos Aires, en Cañuelas y por mercadería disponible se ofrecían en forma abierta los 1.130 pesos, más flete según zona. La jornada se caracterizó por un mercado que mostró una clausura sin variantes respecto de los valores alcanzados ayer para las posiciones disponible e inmediata, que se mantuvieron a u\$s 300 la tonelada, mientras que el mes de marzo aumentó el 0,27%, a 299,8 dólares.

#24093492 Modificada: 14/11/2011 02:48

## El transporte marítimo de granos registró alzas del 20% en dos años

Europa y África entre los que más tuvieron aumentos

Entre 2009 y 2011, el costo del transporte marítimo de granos tuvo un aumento de entre el 10 y 27 por ciento, tanto a Europa como Asia. La soja es el principal producto de exportación. En el marco de una serie de estudios sobre el aumento de los costos agrícolas en la Argentina, la Dirección de Informaciones y Estudios Económicos de la Bolsa de Comercio de Rosario analizó en su informativo semanal la evolución del flete marítimo y fluvial en el transporte de granos, aceites y subproductos en los últimos dos años.

Dicho estudio detecta aumentos de consideración tanto en los fletes marítimos como en los barcaceros en el período 2009-2011.

En el caso de China -principal importador de soja argentina-, entre octubre de 2009 y el mismo mes de 2011 se registró un aumento del flete marítimo en dólares estadounidenses de 10%, ya que transportar una tonelada de granos desde la Argentina a dicho país tenía un costo de u\$s61 en 2009 y en la actualidad registra un valor de 67 dólares.

El gigante asiático fue el principal destino de las exportaciones argentinas del poroto en 2010, con unas 10 millones de toneladas. Si se utilizan los números anteriores para un simple cálculo aritmético a modo de ejemplo, los fletes marítimos para la exportación de soja habrían ascendido a unos u\$s670 millones, señaló la Bolsa.

Más importantes fueron los aumentos de fletes marítimos hacia la Unión Europea (UE), principal destino de las exportaciones argentinas de harina de soja. En el caso de España, el transporte de granos, aceites y subproductos desde la Argentina se encareció 29% en dólares en el período octubre 2009-octubre 2011. El transporte de mercadería a Rotterdam, el puerto más grande de Europa, registró un aumento de 20% en dicho período. En estos dos años (2009-2011), los despachos hacia el Norte de África, con Egipto y Túnez como destino, tuvieron aumentos en los costos de transporte marítimos en dólares estadounidenses de 21% y 30% respectivamente. Irán no registró alzas en los fletes marítimos.

Las estimaciones se realizaron en base a la información que publica la Dirección de Mercados Agrícolas del Ministerio de Agricultura.

LA SUBA DEL VALOR DE FLETES A CHINA FUE DEL 10% BARCACEROS. Los fletes barcaceros por la hidrovía Paraná-Paraguay presentaron aumentos superiores a los marítimos. Los valores promedio por tonelada en barcaza, para un recorrido entre Asunción y Nueva Palmira, ascendían a u\$s16 en octubre de 2009, mientras que en el presente año se ubicaron en torno de los u\$s26 la tonelada.

Esto significó un aumento de 63% en dólares en términos bianuales.

También, a modo de ejemplo,

Para esta misma época del año. pero en 2009, este valor del flete por tonelada ascendía a 14 dólares. Es decir que el incremento registrado entre 2009 y 2011 fue de 36% en dólares estadounidenses.

Como ejemplo, el estudio de la Bolsa de Rosario destaca que frente a un tren de dieciséis barcasas (de 4x4) a 10 pies de calado y cargando 1.500 toneladas cada barcaza, se pueden transportar unas 24.000 toneladas. Con estos supuestos, sostiene que en octubre pasado cada convoy de barcasas implicaría en concepto de flete unos u\$s456.000. mientras que a los valores de 2010 dicho monto hubiera ascendido a u\$s288.000, esto es unos u\$s 168.000 más.

---

CLARÍN - 14 NOV 2011 01:55h

EL CEREAL DEBERIA PAGARSE US\$ 161 Y SE RECIBE US\$140

**Trigo: hubo 15 anuncios sin cumplir y se cobra menos por tonelada**

Ninguna de las promesas a 23.000 productores se hizo efectiva.

**Trigo**

Después de cinco años de intervención en el mercado de granos está madurando una nueva manera de denominar a ese tipo de personas: “trigueros”. Y es que el Poder Ejecutivo ha prometido al menos quince medidas para socorrer a los productores de ese cereal y corregir las distorsiones que el propio Estado ha creado en nombre de la defensa de “la mesa de los argentinos”. Pero ninguna de ellas, aún a pesar de que muchas están vigentes, ha llegado a aplicarse.

El caso más oprobioso es el de los prometidos reintegros de retenciones a los pequeños productores de hasta 800 toneladas de trigo, anunciado en setiembre de 2009 por la propia presidenta Cristina Kirchner.

Debían cobrarlo más de 23.000 productores según el anuncio oficial. Pero los pagos no llegaron al millar en 2010 y este año, a pesar de que el Gobierno prorrogó el supuesto beneficio, nadie ha cobrado un céntimo, simplemente porque desde la disolución de la ONCCA nadie se hizo cargo de seguir los trámites.

La misma presidenta, en enero de 2009, había anunciado en la Casa Rosada otra medida que nunca llegó a aplicarse, aunque tampoco se derogó: el programa “Trigo Plus”, que también debía correr en el caso del maíz. Para evitar la sojización, la idea era premiar con un paulatino descenso de las retenciones a ambos cereales en la medida en que aumentaran los volúmenes de cosecha. Eso sucedió, pero de la rebaja no hubo noticias.

Así se suman los anuncios rimbombantes que jamás se aplicaron. En octubre de 2009, por ejemplo, también desde la Presidencia se propaló la noticia de que el Gobierno iba a decretar la “apertura permanente” de las exportaciones del cereal. Nunca llegó a concretarse, pues apenas un mes después el secretario de Comercio, Guillermo Moreno, firmó un nuevo acuerdo con los exportadores, que prolongó la vida útil de los ROE o permisos de exportación. Así, el funcionario todavía decide cuando abrir la canilla exportadora y cuando cerrarla.

Aunque Moreno interviene de manera permanente en el mercado triguero desde mayo de 2006, el sistema formal de cupos de exportación nació en mayo de 2008, cuando la ex ONCCA emitió la Resolución 543, de creación de los ROE.

Ni siquiera esa norma se está cumpliendo en la actualidad, puesto que la misma establecía que las empresas exportadoras debían reservar un “encaje” del cereal para abastecer el mercado doméstico. Es letra muerta, como mucha otra. Nadie controla que se cumpla y los ROE disponibles se reparten sin más criterio que un acuerdo entre los socios del Centro de Exportadores de Cereales (CEC), que ya se parece mucho a una “cartelización” del mercado.

Cuando asumió el ministro Julián Domínguez, a fines de 2009, dijo: “el Gobierno va a utilizar todas sus herramientas para garantizar que el pequeño y mediano productor cobre el precio lleno del maíz y trigo”. También reconoció que en esos momentos los descuentos en los precios pagados a los chacareros llegaban al 20%. Desde entonces hubo muchos momentos en que el productor perdió 40%. Actualmente el trigo debería pagarse teóricamente a US\$ 161, pero cobran 140.



---

A lo largo de su gestión, Domínguez anunció todo tipo de medidas para corregir las distorsiones provocadas por su compañero de gabinete, el secretario Moreno. Lanzó inspecciones a los acopios, creó una línea telefónica gratuita para recibir denuncias y créditos a “tasa cero” para que los productores pudieran retener sus cosechas. Nada dio resultado.

## La venta de maquinaria agrícola creció 29% hasta septiembre y alcanzó los u\$s843 M

Dentro del sector se destacó la mayor producción nacional

Impulsada por un buen desempeño de la actividad agrícola, la venta de maquinaria para el sector creció un 29% interanual en el acumulado 2011 alcanzando los u\$s843 millones, en el cual se destacó el incremento de la producción local de cosechadoras y tractores, debido a que estos segmentos se encuentran alcanzados por las restricciones a las importaciones.

Según un informe de la consultora Abeceb, en los primeros nueve meses del año, se destacó la performance que tuvieron las sembradoras, que ha superado los niveles del 2008.

En cuanto a la facturación total, en este segmento se vio un fuerte crecimiento de casi el 60% con respecto al mismo período del 2010 (año durante el cual se había registrado un máximo histórico), alcanzando los u\$s220 millones, que se explicó además, por el aumento de 30% en los precios en dólares de la maquinaria de producción nacional, dijo la consultora.

En este período la tendencia alcista vista en el 2010 se ha mantenido, con un crecimiento del 22,3% en unidades en la comparación interanual, logrando así 2.771 ventas.

Por su lado, el segmento de las cosechadoras alcanzó unos u\$s209,7 millones para los primeros nueve meses del año, creciendo de esta forma un 22,1%; los precios promedio de estas máquinas se incrementaron en el período un 13 por ciento.

En cuanto a unidades, este segmento ascendió a 1.068 unidades en los primeros nueve meses del 2011, un 7,8% más en comparación con los primeros nueve meses del 2010.

En el caso de los tractores, se registraron ventas por u\$s176,9 millones en el acumulado a septiembre, un 12,4% menos que en el 2010.

Dicha caída es menor que la registrada si hablamos de cantidades. Los 3.211 tractores vendidos durante los primeros nueve meses del 2011 indican una baja en las mismas del 24,5% en la comparación respecto del mismo período del año anterior. El precio promedio de los tractores en dólares creció cerca de un 16% durante el período.

La consultora indicó que si bien las restricciones que existen para importar generan un aumento de la participación nacional, la industria local todavía se encuentra muy lejos de poder suplir las cantidades importadas.

Esto explica la caída en las ventas totales con respecto a los primeros nueve meses del 2010.

LOCAL. La participación de la producción nacional en las ventas totales de maquinaria agrícola alcanzó el 58,1%, mostrando un incremento de casi 4 puntos porcentuales en la participación con respecto al año anterior.

En este sentido, las sembradoras argentinas se caracterizan por ser el rubro más competitivo de la producción nacional de maquinaria agrícola.

El mercado interno de sembradoras es abastecido casi en su totalidad por producción nacional.

La participación local en los primeros nueve meses fue del 97,2% en unidades y un 94,3% en la facturación.

En cuanto a las cosechadoras, el impacto de las restricciones en las importaciones se evidenció claro en el tercer trimestre de este año. El aumento de la producción local en dólares durante este período fue de un 100% interanual en dólares, sumando unos u\$s66 millones.

Las empresas extranjeras invierten más de u\$s500 M

Impulsados por las restricciones a las importaciones y mayores incentivos a la producción local, cada vez más empresas líderes arriban al país con nuevas inversiones, y éste es el caso de las productoras líderes de maquinaria agrícola, como John Deere, Case New Holland, AGCO y Stara (asociada con la argentina Pauny), que en conjunto anunciaron inversiones por más de u\$s500 millones.

Según el Ministerio de Industria, la Argentina necesitará en los próximos diez años 250.000 tractores.

En ese sentido, desde el Estado se ha impulsado el arribo de inversiones de empresas globales para incentivar la producción local con eje en cosechadoras y tractores y satisfacer así al mercado local.

---

El anuncio de inversión más reciente es el de AGCO, uno de los mayores fabricantes mundiales de maquinaria agrícola, que dio a conocer hace unas semanas la puesta en marcha de la construcción de una nueva planta para fabricar en la Argentina tractores, maquinaria vial y motores con una inversión de u\$s140 millones, tanto para abastecer el mercado local como para exportar. Con la nueva fábrica aumentará un 50% la cantidad de tractores actualmente fabricados en el país e incorporará las marcas Challenger, Massey Ferguson y Valnu, las cuales hasta ahora son importadas.

Asimismo, otras empresas multinacionales han anunciado inversiones en el país, como John Deere (u\$s130 millones), Case-New Holland (u\$s200 millones) y Class (u\$s60 millones), entre otras.

**Expectativa por saldos exportables de trigo y maíz**

14-11-11 00:00

EL CRONISTA Buenos Aires

Aunque en el mercado no creen que represente grandes cambios, se espera para esta semana resoluciones en torno a las autorizaciones para exportar trigo y maíz de la vieja cosecha. Para el trigo, en momentos en que ya arrancó la cosecha nueva, la Secretaría de Agricultura se encuentra recopilando las comunicaciones de exportadores, acopiadores y productores respecto del cereal físico que tienen. La intención es que todo lo que supere la 1,2 millón de toneladas (necesaria para el abastecimiento interno) cuente con permiso para embarcar cuanto antes. Pero en esa decisión, cuenta la postura del secretario de Comercio Interior, Guillermo Moreno, quien no aparece dispuesto a ceder. Y que se concentra en el maíz, para el cual liberaría 400.000 toneladas.