

URGARA

Noticias del viernes 3 de mayo de 2013

[La Rural ve la mano del Gobierno en el ataque a silos bolsas con soja](#)

03/05/2013 | La Nación | Economía & Negocios | Pág. 14 | 359.35 cm²

[Repuntó el precio del maíz en Chicago y bajó la soja en la plaza local](#)

03/05/2013 | La Nación | Economía & Negocios | Pág. 16 | 350.89 cm²

[Dicen en el campo...](#)

03/05/2013 | Ambito Financiero | Campo | Pág. 13 | 503.31 cm²

[Perspectiva complicada para el trigo](#)

03/05/2013 | Ambito Financiero | Campo | Pág. 14 | 475.73 cm²

[Soja cayó 1,1% y trigo 1,8%. Maíz siguió estable](#)

03/05/2013 | Ambito Financiero | Campo | Pág. 14 | 355.32 cm²

[Caen los futuros de la soja: para noviembre cotiza a u\\$s458/t](#)

03/05/2013 | BAE | Argentina | Pág. 3 | 436.37 cm²

[AGRO-PANORAMA/ COSECHA DE SOJA ALCANZA MAS DEL 66 POR CIENTO DEL AREA SEMBRADA](#)

02/05/2013 16:41 | Télam | 1303 caracteres.

Rechazo

La Rural ve la mano del Gobierno en el ataque a silos bolsas con soja

Según Luis Etchevehere, presidente de la entidad, el corte a las instalaciones de un productor está "en la misma línea" de otras ofensivas de la Casa Rosada contra el sector

Por Fernando Bertello | LA NACION El ataque a ocho **silos** bolsas con **soja** que sufrió un productor de la localidad bonaerense de 9 de Julio generó preocupación en el campo, ante el temor de que se trate de una advertencia para que los productores no demoren sus ventas. Entre quienes repudiaron el hecho, que en la madrugada del martes afectó al productor Walter Paganti, estuvo el presidente de la Sociedad Rural Argentina (SRA), Luis Miguel Etchevehere. El dirigente señaló, en declaraciones a las radios El Mundo y Colonia, que esa acción podría estar "en la misma línea" de la ofensiva oficial contra el campo que mantiene el Gobierno. "Con este gobierno estamos acostumbrados a no creer en las coincidencias. Si miramos para atrás, vemos que hay señales muy fuertes y que ésta podría ser otra en la misma línea del intento de confiscación del predio de la Sociedad Rural en Palermo, la quita del formulario 1116 a Federación Agraria Argentina [lo emitía esa entidad para el depósito de **granos**], el apriete por parte de la AFIP a productores agropecuarios para que vendan la cosecha vieja a quienes conservaban algo, el Proyecto X que mostraba que se habrían realizado escuchas telefónicas a dirigentes ruralistas y de la Mesa de Enlace, y la amenaza de aplicar la ley antiterrorista a quienes no vendan **soja**", expresó el ruralista. En la edición de ayer de La Nación, Paganti contó que quienes cortaron los **silos** bolsas no le habían robado ninguna otra cosa del mismo lugar donde tiene una planta de **silos** con una oficina y camiones. "No sabemos si es un hecho aislado o algo más complejo por la **soja**", había dicho. Alertas Según Etchevehere, los productores agropecuarios tienen que estar "alertas" frente a este hecho que ocurrió. "Situamos estos ataques en esa línea; se trata de una señal que nos hace estar alerta y reafirmar que el productor agropecuario va a vender su cosecha, el producto de su propio esfuerzo, de su riesgo, cuando más lo crea conveniente y no cuando el Gobierno presione para que lo hagamos", afirmó el presidente de la Rural. En los últimos años hubo problemas entre productores y camioneros que reclamaban tener en ciertas zonas la exclusividad del transporte de la cosecha. En medio de esa pelea, algunos productores se encontraron con amenazas y la rotura de **silos** bolsas. Sin embargo, no es el caso de Paganti, quien dijo que no tiene conflictos ni con empleados ni transportistas. Defensa Paganti no tiene vendida su producción. Etchevehere defendió la forma de comercialización de los productores y dijo que vender toda la producción al momento de la cosecha "es suicida" en el actual contexto económico de la Argentina. "Ante el descalabro que hay en la economía, el productor sabe que una tonelada de **soja** le alcanza para tanto de fumigación, herbicida, fertilizante. Vender toda la **soja** al momento de la cosecha y ver cómo esos pesos obtenidos se devalúan a lo largo del año es suicida", subrayó el presidente de la Sociedad Rural Argentina. Productores en máxima alerta Temor por los ataques contra la **soja** almacenada Luis M. Etchevehere / pte. Sociedad Rural Argentina "Vender toda la **soja** al momento de la cosecha y ver cómo esos pesos obtenidos se devalúan es suicida".

La Rural ve la mano del Gobierno en el ataque a silos bolsas con soja

RECHAZO. Según Luis Etchevehere, presidente de la entidad, el corte a las instalaciones de un productor está "en la misma línea" de otras ofensivas de la Casa Rosada contra el sector

Fernando Bertello
LA NACION

El ataque a ocho silos bolsas con soja que sufrió un productor de la localidad bonaerense de 9 de Julio generó preocupación en el campo, ante el temor de que se trate de una advertencia para que los productores no demoren sus ventas.

Entre quienes repudiaron el hecho, que en la madrugada del martes afectó al productor Walter Paganti, estuvo el presidente de la Sociedad Rural Argentina (SRA), Luis Miguel Etchevehere. El dirigente señaló, en declaraciones a las radios El Mundo y Colonia, que esa acción podría estar "en la misma línea" de la ofensiva oficial contra el campo que mantiene el Gobierno.

"Con este gobierno estamos acostumbrados a no creer en las coincidencias. Si miramos para atrás, vemos que hay señales muy fuertes y que ésta podría ser otra en la misma línea del intento de confiscación del predio de la Sociedad Rural en Palermo, la quita del formulario 1116 a Federación Agraria Argentina [lo emitía esa entidad para el depósito de granos], el apriete por parte de

la AFIP a productores agropecuarios para que vendan la cosecha vieja a quienes conservaban algo, el Proyecto X que mostraba que se habrían realizado escuchas telefónicas a dirigentes ruralistas y de la Mesa de Enlace, y la amenaza de aplicar la ley antiterrorista a quienes no vendan soja", expresó el ruralista.

En la edición de ayer de LA NACION, Paganti contó que quienes cortaron los silos bolsas no le habían robado ninguna otra cosa del mismo lugar donde tiene una planta de silos con una oficina y camiones. "No sabemos si es un hecho aislado o algo más complejo por la soja", había dicho.

Alertas

Según Etchevehere, los productores agropecuarios tienen que estar "alertas" frente a este hecho que ocurrió. "Situamos estos ataques en esa línea; se trata de una señal que nos hace estar alerta y reafirmar que el productor agropecuario va a vender su cosecha, el producto de su propio esfuerzo, de su riesgo, cuando más lo crea conveniente y no cuando el Gobierno presione pa-

Productores en máxima alerta

Temor por los ataques contra la soja almacenada



LUIS M. ETCHVEHERE
PTE. SOCIEDAD RURAL ARGENTINA

"Vender toda la soja al momento de la cosecha y ver cómo esos pesos obtenidos se devalúan es suicida"

ra que lo hagamos", afirmó el presidente de la Rural.

En los últimos años hubo problemas entre productores y camioneros que reclamaban tener en ciertas zonas la exclusividad del transporte de la cosecha. En medio de esa pelea, algunos productores se encontraron con amenazas y la rotura de silos bolsas. Sin embargo, no es el caso de Paganti, quien dijo que no tiene conflictos ni con empleados ni transportistas.

Defensa

Paganti no tiene vendida su producción. Etchevehere defendió la forma de comercialización de los productores y dijo que vender toda la producción al momento de la cosecha "es suicida" en el actual contexto económico de la Argentina.

"Ante el descalabro que hay en la economía, el productor sabe que una tonelada de soja le alcanza para tanto de fumigación, herbicida, fertilizante. Vender toda la soja al momento de la cosecha y ver cómo esos pesos obtenidos se devalúan a lo largo del año es suicida", subrayó el presidente de la Sociedad Rural Argentina. ●

Granos

Repuntó el precio del maíz en Chicago y bajó la soja en la plaza local

El cereal tuvo subas superiores a los 6 dólares; la oleaginosa se cotizó a 1650 pesos

Por Dante Rofi | LA NACION El clima adverso para la siembra de **maíz** en los Estados Unidos y un favorable reporte de exportaciones semanales impulsaron el valor del cereal ayer en la **Bolsa de Chicago**. La **soja**, en cambio, terminó la rueda con mayoría de bajas. El mismo rumbo tomó la oleaginosa argentina en el mercado disponible local, donde casi no hubo acuerdos entre vendedores y compradores. Al cierre de las operaciones, las pizarras de la **Bolsa de Chicago** mostraron alzas de US\$ 6,20 y de 6,01 sobre los contratos mayo y julio del **maíz**, cuyos ajustes resultaron de 274,59 y de 260,62 dólares por tonelada. También mejoró el valor de la posición septiembre, que ganó US\$ 4,23 al finalizar la jornada con un ajuste de 229,81 dólares. La continuidad del tiempo húmedo en las zonas productoras de **granos** gruesos de los Estados Unidos sigue demorando la siembra de **maíz** del ciclo 2013/2014 y, de prolongarse, podría comenzar a incidir sobre los rendimientos de los cultivos. Respecto de las exportaciones semanales estadounidenses, el USDA relevó ventas del ciclo 2012/2013 por 329.300 toneladas de **maíz**, por encima de las 314.700 toneladas del segmento anterior y dentro del rango previsto por el mercado, de 250.000 a 350.000 toneladas. Pero el dato más relevante fue el referido a los negocios de la nueva campaña, dado que el organismo reportó exportaciones por 656.600 toneladas, por encima de las magras 21.200 toneladas de la semana pasada y dentro del rango esperado por los operadores, de 500.000 a 700.000 toneladas. En el nivel local, los exportadores ofrecieron US\$ 185 por tonelada de **maíz** con entrega en Bahía Blanca; US\$ 170 en Necochea, y US\$ 160 en Timbúes, sin cambios. Por mercadería con entrega entre junio y julio, los interesados propusieron US\$ 170 en General Lagos y en Timbúes, y US\$ 175 en San Martín y en Arroyo Seco. La **Bolsa de Cereales** de Buenos Aires (BCBA) informó que por **maíz** seco los consumos pagaron ayer \$ 910 en Baradero; \$ 900 en Gualaguay; \$ 880 en Salto; \$ 860 en Chacabuco, y \$ 820 en Concepción del Uruguay y en Capilla del Señor. En el **Mercado a Término** de Buenos Aires (**Matba**), la posición mayo del **maíz** subió US\$ 4,20 y cerró con un ajuste de US\$ 177,20 por tonelada, mientras que el contrato julio se mantuvo estable, en US\$ 175. Ayer, en su reporte semana sobre los cultivos, la BCBA indicó que la siembra de **maíz** avanzó al 38,6% del área apta que, con un rinde promedio de 80 quintales por hectárea, aportó 11,20 millones de toneladas, sobre un total estimado en 24,80 millones. En retroceso Según las pizarras de Chicago, la posición mayo de la **soja** subió US\$ 1,28 y cerró con un ajuste de 529,48 dólares. Esta mejora respondió a la firmeza del mercado disponible estadounidense, donde escasea la **soja** remanente del ciclo 2012/2013. En cambio, los contratos julio y noviembre de la oleaginosa perdieron US\$ 0,28 y 1,93, en tanto que sus ajustes fueron de 504,22 y de 442,40 dólares. La mejora del estado de los suelos en el Medio Oeste volvió a ser el factor bajista de la jornada para la **soja**. Las fábricas que operan en la plaza doméstica propusieron ayer \$ 1650 por tonelada de **soja** en San Martín, Ricardone, San Lorenzo, General Lagos y en Timbúes, \$ 30 por debajo de la mejor oferta abierta conocida el martes. Por lotes grandes algunos interesados ofertaron hasta \$ 1660. En el **Matba**, las posiciones mayo y julio de la **soja** bajaron US\$ 3,60 y 3,30, mientras que sus ajustes fueron de 320,40 y de 324,70 dólares. Acerca del **trigo**, la demanda ofreció US\$ 180 por cereal con entrega en enero sobre Bahía Blanca. En el **Matba**, la posición enero subió un dólar y cerró con un ajuste de US\$ 198.

Repuntó el precio del maíz en Chicago y bajó la soja en la plaza local

GRANOS. El cereal tuvo subas superiores a los 6 dólares; la oleaginosa se cotizó a 1650 pesos

Dante Rofi
LA NACION

El clima adverso para la siembra de maíz en los Estados Unidos y un favorable reporte de exportaciones semanales impulsaron el valor del cereal ayer en la Bolsa de Chicago. La soja, en cambio, terminó la rueda con mayoría de bajas. El mismo rumbo tomó la oleaginosa argentina en el mercado disponible local, donde casi no hubo acuerdos entre vendedores y compradores.

Al cierre de las operaciones, las pizarras de la Bolsa de Chicago mostraron alzas de US\$ 6,20 y de 6,01 sobre los contratos mayo y julio del maíz, cuyos ajustes resultaron de 274,59 y de 260,62 dólares por tonelada. También mejoró el valor de la posición septiembre, que ganó US\$ 4,23 al finalizar la jornada con un ajuste de 229,81 dólares.

La continuidad del tiempo húmedo en las zonas productoras de granos gruesos de los Estados Unidos sigue demorando la siembra de maíz del ciclo 2013/2014 y, de prolongarse, podría comenzar a incidir sobre los rendimientos de los cultivos.

Respecto de las exportaciones semanales estadounidenses, el USDA relevó ventas del ciclo 2012/2013 por 329.300 toneladas de maíz, por encima de las 314.700 toneladas del segmento anterior y dentro del rango previsto por el mercado, de 250.000 a 350.000 toneladas. Pero el dato más relevante fue el referido a los negocios de la nueva campaña, dado que el organismo reportó exportaciones por 656.600 toneladas, por encima de las magras 21.200 tonela-

das de la semana pasada y dentro del rango esperado por los operadores, de 500.000 a 700.000 toneladas.

En el nivel local, los exportadores ofrecieron US\$ 185 por tonelada de maíz con entrega en Bahía Blanca; US\$ 170 en Necochea, y US\$ 160 en Timbúes, sin cambios. Por mercadería con entrega entre junio y julio, los interesados propusieron US\$ 170 en General Lagos y en Timbúes, y US\$ 175 en San Martín y en Arroyo Seco.

La Bolsa de Cereales de Buenos Aires (BCBA) informó que por maíz seco los consumos pagaron ayer \$ 910 en Baradero; \$ 900 en Gualeguay; \$ 880 en Salto; \$ 860 en Chacabuco, y

Rofex Precios en US\$ del 2-5-2013

Posición	Máximo	Mínimo	Ajuste
ISR Mayo	317,40	319,50	319,10
ISR Julio	320,30	322,00	321,30
ISR Noviembre	322,00	324,50	324,50
Soja Fábrica Mayo	320,00	320,00	320,00
Soja Fábrica Nov.	325,50	325,50	326,00
Soja Mayo	318,00	320,50	320,00
Soja Chicago Junio	503,00	505,00	504,90
Maíz Mayo	175,10	176,00	176,50

ISR: Índice Soja Rosafé. IMR: Índice Maíz Rosafé.

\$ 820 en Concepción del Uruguay y en Capilla del Señor.

En el Mercado a Término de Buenos Aires (Matba), la posición mayo del maíz subió US\$ 4,20 y cerró con un ajuste de US\$ 177,20 por tonelada, mientras que el contrato julio se mantuvo estable, en US\$ 175.

Ayer, en su reporte semana sobre los cultivos, la BCBA indicó que la siembra de maíz avanzó al 38,6% del área apta que, con un rinde promedio de 80 quintales por hectárea, aportó 11,20 millones de toneladas, sobre un total estimado en 24,80 millones.

En retroceso

Según las pizarras de Chicago, la posición mayo de la soja subió US\$ 1,28 y cerró con un ajuste de 529,48 dólares. Esta mejora respondió a la firmeza del mercado disponible estadounidense, donde escasea la soja remanente del ciclo 2012/2013.

En cambio, los contratos julio y noviembre de la oleaginosa perdieron US\$ 0,28 y 1,93, en tanto que sus ajustes fueron de 504,22 y de 442,40 dólares. La mejora del estado de los suelos en el Medio Oeste volvió a ser el factor bajista de la jornada para la soja.

Las fábricas que operan en la plaza doméstica propusieron ayer \$ 1650 por tonelada de soja en San Martín, Ricardone, San Lorenzo, General Lagos y en Timbúes, \$ 30 por debajo de la mejor oferta abierta conocida el martes. Por lotes grandes algunos interesados ofertaron hasta \$ 1660.

En el Matba, las posiciones mayo y julio de la soja bajaron US\$ 3,60 y 3,30, mientras que sus ajustes fueron de 320,40 y de 324,70 dólares.

Acerca del trigo, la demanda ofreció US\$ 180 por cereal con entrega en enero sobre Bahía Blanca. En el Matba, la posición enero subió un dólar y cerró con un ajuste de US\$ 198. ●

Dicen en el campo...

Por: Susana Merlo

Alfredo de Angeli ... que a pesar del feriado del 1 de Mayo, que volvió a acotar la semana activa, fueron varias las reuniones que se llevaron a cabo y mucho más la información que circuló sobre el sector agroindustrial. Es cierto que también la "Maximanía" llegó hasta el campo, pero no impidió la reuniones formales (como la del Movimiento Productivo Argentino -MPA-, que lidera el exministro bonaerense Carlos Brown, donde se debatió sobre: "Inequidades territoriales y productivas", dentro del ciclo "La década de las oportunidades perdidas"), ni la propia conmemoración del Día del Trabajador que tuvo en el titular del **gremio** de los peones rurales, Gerónimo "Momo" Venegas, a uno de los personajes del día. También, los ecos de la reunión política del Plaza, donde se dio el "abrazo" entre **Hugo Moyano (CGT)** y el mellizo Alfredo de Angeli, de la Federación Agraria, y hoy candidato del PRO por Entre Ríos, que siguió cosechando comentarios. "¿Te acordás?", le preguntó el federado. "¡Eran otros tiempos!", trató de zafar el sindicalista, prefiriendo olvidar la época de la 125 cuando aún era oficialista y fue, con su gente, a "quebrar" la protesta en Ceibas... Obviamente, el avance de la más que estratégica (para el Gobierno) cosecha de **soja** y los avatares del clima, con lluvias, tormentas, calor, etc., marcan hoy el ritmo de los hombres del campo y serían algunas de las razones (no las únicas) de que por estos días no hubo nuevas asambleas de productores en el interior y recién el próximo lunes, en Río Colorado, se hará un nuevo encuentro de productores.

... que el cierre de los ejercicios a diciembre 2012 (donde se detecta el verdadero impacto de las subas de impuestos inmobiliarios y su efecto cascada sobre Bienes Personales), los aumentos en los costos (entre ellos en los combustibles que supuestamente estaban congelados), la caída de inversiones (no sólo en el campo) y la "aparición" de los verdaderos daños a la cosecha de **granos** gruesos fueron las principales novedades de la semana. De hecho, en el NOA, donde apenas se cosechó alrededor del 30% de lo habitual (por el mantenimiento de la sequía desde hace más de 2 años), ya hasta oficialmente se reconoce la pérdida de, al menos, 400.000 hectáreas, a las que hay que sumarles los rindes mucho menores en el resto de la superficie. Algo similar ocurre con el **maíz**, aunque en este caso habrá que agregarle el volumen aún indeterminado de "uso propio" que podrán determinar los productores ante la gran diferencia de precios por el tipo de cambio actual, y por la falta de incentivos, y más especialmente, por la gran incertidumbre económica de corto-mediano plazo. También es indisimulable el retraso relativo en las ventas por parte de los productores que, según las distintas informaciones apenas habrían sacado, hasta ahora, el 30% de la cosecha de **soja** contra más del 45%-50% promedio que es habitual para esta época del año.

...que, en este contexto, el arranque de la campaña 13/14, con la siembra de **trigo** sorprende a más de uno. Es que a pesar del voluntarismo de funcionarios y algunos analistas, el ciclo sigue sin comenzar y, aunque se prevé un pequeño aumento en la siembra a 4 millones de hectáreas (aún lejos de los 6,5 millones que eran habituales) se mantiene el fuerte desbalance con las oleaginosas que se viene agudizando desde 2006. También habría retracción en el área de la cebada. Según Daniel Miralles, de la Facultad de Agronomía de la UBA, la exportación actual de **trigo** está en su nivel más bajo en 35 años (con 3,3 millones de toneladas), mientras que la

de harina (de **trigo**) bajó de 1,1 millón a apenas 300.000 toneladas...Pero los trigueros no son los únicos que sufren las contingencias económicas. De hecho, los cañeros tucumanos están reclamando que el Gobierno les "financie" el costo de cosecha ante la caída de rentabilidad que están sufriendo.

...que, en el mismo sentido se suma el informe del mercado de agroquímicos, que finalizó el último ciclo en U\$2.380 millones, de los cuales, el 64% corresponde a la venta de herbicidas (entre los que el glifosato se lleva el principal porcentaje). Los datos muestran, sin embargo, que cayeron prácticamente todos los volúmenes de venta, tanto de estos, como de insecticidas y funguicidas, lo que muestra, claramente, el achicamiento que se están autoimponiendo los productores. Algo similar estaría ocurriendo con las maquinarias agrícolas donde, salvo alguna excepción hay "cero consulta y cero operación", especialmente de sembradoras y de toda la línea de "pasto". "Ya se adelantaron vacaciones y se están cortando horas extra...", reconoció alarmado un industrial del sector antes de destacar que "está todo parado"...

DICEN EN EL CAMPO...

Escola
Suana Mesa

... que a pesar del feriado del 1 de Mayo, que volvió a acotar la semana activa, fueron varias las reuniones que se llevaron a cabo y mucho más la información que circuló sobre el sector agroindustrial. Es cierto que también la "Maximania" llegó hasta el campo, pero no impidió la reuniones formales (como la del Movimiento Productivo Argentino -MPA-, que lidera el exministro bonaerense Carlos Brown, donde se

debatió sobre: "Inequidades territoriales y productivas", dentro del ciclo "La década de las oportunidades perdidas"), ni la propia conmemoración del Día del Trabajador que tuvo en el titular del gremio de los peones rurales, Gerónimo "Momo" Venegas, a uno de los personajes del día. También, los ecos de la reunión política del Plaza, donde se dio el "abrazo" entre Hugo Moyano (CGT) y el mellizo Alfredo de Angelí, de la Federación Agraria, y hoy candidato del PRO por Entre Ríos, que siguió cose-



Alfredo de Angelí

chando comentarios. "¿Te acordás?", le preguntó el federado. "¡Eran otros tiem-

pos!", trató de zafar el sindicalista, prefiriendo obviar la época de la 125 cuando aún era oficialista y fue, con su gente, a "quebrar" la protesta en Celbas... Obviamente, el avance de la más que estratégica (para el Gobierno) cosecha de soja y los avatares del clima, con lluvias, tormentas, calor, etc., marcan hoy el ritmo de los hombres del campo y serían algunas de las razones (no las únicas) de que por estos días no hubo nuevas asambleas de productores en el interior y recién el próximo lunes, en Río Co-

lorado, se hará un nuevo encuentro de productores.

... que el cierre de los ejercicios a diciembre 2012 (donde se detecta el verdadero impacto de las subas de impuestos inmobiliarios y su efecto cascada sobre Bienes Personales), los aumentos en los costos (entre ellos en los combustibles que supuestamente estaban congelados), la caída de inversiones (no sólo en el campo) y la "aparición" de los verdaderos daños a la cosecha de granos gruesos fueron las principales novedades de la semana. De hecho,

en el NOA, donde apenas se cosechó alrededor del 30% de lo habitual (por el mantenimiento de la sequía desde hace más de 2 años), ya hasta oficialmente se reconoce la pérdida de, al menos, 400.000 hectáreas, a las que hay que sumarles los rindes mucho menores en el resto de la superficie. Algo similar ocurre con el maíz, aunque en este caso habrá que agregarle el volumen aún indeterminado de "uso propio" que podrán determinar los productores ante la gran diferencia de precios por el tipo de cambio so-

Cont. en pág. 16

Perspectiva complicada para el trigo

El cuadro adjunto muestra la proyección de resultados para la zona Sur de Córdoba sobre la base de los precios estimados a cosecha 2014 para **trigo**, girasol, **maíz** y **soja**. Se presentan las cifras para los cultivos realizados por administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

Los precios a cosecha 2014 arrancan un escalón por debajo de los que estaban vigentes un año atrás para la cosecha 2013. Los costos, en tanto, se movieron hacia arriba.

Los precios internacionales miran a Chicago. Más allá de las complicaciones climáticas que tiene actualmente la siembra en EE.UU., en algún momento se sembrará y el arranque de de los cultivos será previsiblemente bueno. Esto seguramente tranquilizará los mercados.

En la zona, la situación financiera de los productores no es buena, ya que la cosecha fina fue mala y hubo necesidad de aumentar la financiación a cosecha. El clima no acompañó, ya que hubo considerables tormentas de granizo y faltaron las lluvias. Los rindes resultaron regulares y dispares, y buena parte de los productores tendrá quebranto. Sólo los pocos productores que sembraron girasol tendrán resultados positivos. Las siembras en campo arrendado tendrán quebrantos generalizados.

En este contexto es previsible que baje los precios el mercado de arrendamientos, ya que es el único factor del costo factible de ajustarse. El precio caerá en quintales y aumentará la proporción del arriendo que se paga en cosecha. Es previsible también que haya más contratos a porcentaje.

Las proyecciones del cuadro adjunto para siembras en campo propio muestran en mejor situación a la **soja** y al girasol. El **maíz** y la secuencia **trigo**/soja 2ª no llenan el ojo. Para siembras en campo arrendado, estas dos alternativas proyectan quebranto, aún pagando un quintal menos de arriendo que la **soja** y el girasol. Estos dos cultivos muestran proyecciones positivas y ajustadas sólo para el rango alto de rindes.

Para la nueva campaña de **trigo**, las proyecciones son malas. Las retenciones y la intervención en el mercado de exportación, en combinación con precios internacionales más bajos, hacen imposible la ecuación para el **trigo**. Sólo la liberación de las exportaciones permitirán al **trigo** recuperar área. El tiempo corre y las decisiones de siembra ya se están tomando.

Perspectiva complicada para el trigo

► El cuadro adjunto muestra la proyección de resultados para la zona Sur de Córdoba sobre la base de los precios estimados a cosecha 2014 para trigo, girasol, maíz y soja. Se presentan las cifras para los cultivos realizados por administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

Los precios a cosecha 2014 arrancan un escalón por debajo de los que estaban vigentes un año atrás para la cosecha 2013. Los costos, en tanto, se movieron hacia arriba.

Los precios internacionales miran a Chicago. Más allá de las complicaciones climáticas que tiene actualmente la siembra en EE.UU., en algún momento se sembrará y el arranque de los cultivos será previsiblemente bueno. Esto seguramente tranquilizará los mercados.

En la zona, la situación financiera de los productores no es buena, ya que la cosecha fina fue mala y hubo necesidad de aumentar la financiación a cosecha. El clima no acompañó, ya que hubo considerables tormentas de granizo y faltaron las lluvias. Los rindes resultaron regulares y dispares, y buena parte de los productores tendrá quebranto. Sólo los pocos productores que sembraron girasol tendrán resultados positivos. Las siembras en campo arrendado tendrán quebrantos generalizados.

En este contexto es previsible que baje los precios el mercado de arrendamientos, ya que es el único factor del costo factible de ajustarse. El precio caerá en quintales y aumentará la proporción del arriendo que se paga en cosecha. Es previsible también que haya más contratos a porcentaje.

Las proyecciones del cuadro adjunto para siembras en campo propio muestran en mejor situación a la soja y al girasol. El maíz y la secuencia trigo/soja 2^a no llenan el ojo. Para siembras en campo arrendado, estas dos alternativas proyectan quebranto, aún pagando un quintal menos de arriendo que la soja y el girasol. Estos dos cultivos muestran proyecciones positivas y ajustadas sólo para el rango alto de rindes.

Para la nueva campaña de trigo, las proyecciones son malas. Las retenciones y la intervención en el mercado de exportación, en combinación con precios internacionales más bajos, hacen imposible la ecuación para el trigo. Sólo la liberación de las exportaciones permitirán al trigo recuperar área. El tiempo corre y las decisiones de siembra ya se están tomando.

COSTOS Y MARGENES PARA LA ZONA SUR DE CÓRDOBA

POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 2		MAIZ		GIRASOL		SOJA 1	
RENDIMIENTOS	Qq/ha	30	35	17	24	60	80	17	23	24	32
PRECIOS A COSECHA 2014	US\$/tn	185	185	302	302	170	170	300	300	302	302
INGRESO BRUTO	US\$/ha	555	648	513	725	1020	1360	510	690	725	966
TOTAL GS. COMERCIALIZ.	US\$/ha	176	205	130	183	405	541	3	5	183	244
INGRESO NETO	US\$/ha	379	442	384	542	614	819	507	685	542	722
LABRANZAS (por contratista)	US\$/ha	92	92	102	102	85	85	58	58	106	106
SEMILLA	US\$/ha	64	64	50	50	162	162	33	33	50	50
AGROQUÍMICOS	US\$/ha	55	55	51	51	41	41	32	32	86	86
FERTILIZANTES	US\$/ha	160	160	0	0	112	112	102	102	25	25
COSECHA	US\$/ha	46	49	53	59	85	98	52	58	59	68
COSTOS DIRECTOS	US\$/ha	417	420	264	271	486	486	277	283	326	335
MARGEN BRUTO	US\$/ha	-38	22	119	271	128	319	230	402	216	387
GASTOS DE ESTRUCTURA	US\$/ha	95	95	95	95	189	189	189	189	189	189
RESULTADO NETO (antes de Gan.)	US\$/ha	-132	-72	25	177	-61	130	41	213	27	198
RINDE DE INDIFERENCIA	Qq/ha	37	39	16	18	64	72	16	16	23	25

EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 2		MAIZ		GIRASOL		SOJA 1	
RENDIMIENTOS	Qq/ha	30	35	17	24	60	80	17	23	24	32
ARRENDAMIENTO	qg soja/ha	4,0	4,0	4,0	4,0	8,0	8,0	9,0	9,0	9,0	9,0
VALOR SOJA ARRENDAMIENTO	US\$/tn	302	302	302	302	302	302	302	302	302	302
MARGEN BRUTO	US\$/ha	-38	22	119	271	128	319	230	402	216	387
ARRENDAMIENTO	US\$/ha	121	121	121	121	242	242	272	272	272	272
ADM. SIEMBRA + SEGURO AGR.	US\$/ha	75	75	67	67	82	82	75	75	77	77
RESULTADO NETO	US\$/ha	-233	-173	-68	84	-196	-4	-117	56	-133	38
RINDE DE INDIFERENCIA	Qq/ha	43	44	19	21	72	80	21	21	28	31

Notas: Precios y costos sin IVA. Los gastos de comercialización de girasol son netos de bonificaciones, flete a planta 80 km; en las siembras en campo arrendado se incluye un seguro agrícola (5% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Para trigo, maíz y soja distancia a puerto (30 km flete corto + 400 km flete largo). Para trigo precios a enero 2014.

TIPO DE CAMBIO 5,20 \$/dólar

Fuente: MARGENES AGROPECUARIOS

Soja cayó 1,1% y trigo 1,8%. Maíz siguió estable

TRIGO: La demanda que representa a la molinería comenzó esta segunda mitad hábil de semana con una interesante participación en el disponible de la **Bolsa de Cereales**, ofreciendo en forma abierta con descarga inmediata en la localidad de Tres Arroyos \$ 1250 por mercadería Cámara con ph mínimo 76 y \$1350 con un contenido mínimo de gluten del 24% y ph 76, en ambos casos sin bonificación por proteína y con un requerimiento de cereal libre de carbón, ardido, brotado, fusarium, picado y olor, con pago 25 días; por su parte, en Adela María se estimaban los \$1300, u\$s 232 con entrega en el puerto de Ricardone, y \$1350 la tonelada en Laboulaye, por trigos libre de ardido y olor. El sector exportador también se mostró participativo en la operatoria, dando a conocer en San Martín y Arroyo Seco u\$s 185 con entrega y pago en el mes de diciembre. Los futuros operados en el **Mercado a Término** mostraron a la posición disponible en pesos cayendo 30 por tonelada a \$1600, mientras que en dólares la pérdida fue del 2.86% a u\$s 306 la tonelada; mayo, por su lado, aumentó un 4.86% a u\$s 302; julio se operó entre los u\$s 285.4 y u\$s 280, con un alza del 2.88% en su clausura de 285.4 la tonelada.

MAÍZ: En el mercado disponible, la exportación dio a conocer en forma abierta por mercadería con descarga en el **puerto de San Martín** los 870.0 pesos por tonelada, y con cupo al 10 del corriente \$ 860; también para el 10/05 en Bahía Blanca se indicaron los \$950 por tonelada (**maíz** grado 2), y \$ 930 en Arroyo Seco y Rosario; con entrega y pago entre junio y julio para Bahía Blanca se pagaron los u\$s 180 por tonelada y u\$s 170 en Gral. Lagos y Timbúes. Por el lado de los consumos sobre Buenos Aires, con entrega al 07/05 en la localidad de Baradero se informaron los \$910 por cereal seco, \$880 la tonelada hasta el 18% de humedad, y \$860 hasta el 21% de humedad, y sobre Chacabuco, con el mismo plazo de entrega y requerimientos de calidad se indicaron los \$860, \$830 y \$810 por tonelada; por cereal Cámara puesto en Capilla del Señor y Concepción del Uruguay se pagaban \$820 la tonelada. En el **Mercado a Término** abril y julio cayeron 0.58% a u\$s 170 (y negocios entre los u\$s 172 y u\$s 170) y a u\$s 172 la tonelada, respectivamente. Disponible en pesos se mantuvo sin cambios a \$925 la tonelada, pero en dólares aumentó un 2.31% a u\$s 177 por tonelada; mayo y junio aumentaron un 2.43% al ajustar ambos meses a u\$s 177.2, mientras que julio y agosto se mantuvieron sin cambios a u\$s 175 y u\$s 176.

SOJA: La comercialización en la **Bolsa de Cereales** mostró una aceptable participación de los principales actores en el disponible, ofreciéndose valores que en líneas generales se ubicaron por debajo de los valores dados a conocer el pasado martes, en línea con los lineamientos bajistas propuestos por los futuros operados en Chicago. Se dieron a conocer en forma abierta \$ 1590 por **soja** puesta en los puertos de Lima, del Guazú y Terminal Las Palmas; las fábricas en Timbúes, San Martín y San Lorenzo pagaron \$ 1650, mientras que un importe similar se conoció en Arroyo Seco, Punta Alvear y Bahía Blanca, sin descarga contra entrega en los dos primeros destinos y con cupo a partir del 13/05 en el último. En el caso de los negocios con entrega y pago diferidos, en San Martín se ofrecieron los u\$s 320 para mayo y u\$s 322 para julio. En nuestro medio, disponible en pesos cayó un 1.18% a u\$s 1680 la tonelada y en dólares el 0.77% a u\$s 321.5 por tonelada; mayo, de buen volumen de negocios, se operó entre un máximo de u\$s 320.5 y un mínimo de u\$s 319.5 la tonelada, con una clausura 1.11% negativa de u\$s 320.4; julio retrocedió el 1.01% a u\$s 324.7 y negocios entre los u\$s 324.6 y u\$s 323.0 por tonelada.

GIRASOL: El mercado disponible mostró a la demanda ofreciendo en forma abierta por

mercadería puesta en Rosario \$1765 por tonelada, el mismo valor dado a conocer el pasado martes. Las fábricas de Buenos Aires informaron los \$1700 y ofrecer según lote y procedencia sobre el área de influencia de la localidad de Cañuelas.

CEBADA: Disponible, mayo y julio quedaron con un alza del 0,47% al ajustar las tres posiciones a u\$s 216, mientras que diciembre y enero/14 (operado en los u\$s 185) quedaron 1,36% en alza a u\$s 187 por tonelada.

Soja cayó 1,1% y trigo 1,8%. Maíz siguió estable

TRIGO: La demanda que representa a la molinería comenzó esta segunda mitad hábil de semana con una interesante participación en el disponible de la Bolsa de Cereales, ofreciendo en forma abierta con descarga inmediata en la localidad de Tres Arroyos \$ 1250 por mercadería Cámara con ph mínimo 76 y \$1350 con un contenido mínimo de gluten del 24% y ph 76, en ambos casos sin bonificación por proteína y con un requerimiento de cereal libre de carbón, ardió, bruto, fuscium, picado y olor, con pago 25 días; por su parte, en Adela María se estimaban los \$1300, u\$s 232 con entrega en el puerto de Ricardone, y \$1350 la tonelada en Laboulaye, por trigos libre

portador también se mostró participativo en la apertura, dando a conocer en San Martín y Arroyo Seco u\$s 185 con entrega y pago en el mes de diciembre. Los futuros operados en el Mercado a Término mostraron a la posición disponible en pesos cayendo 30 por tonelada a \$1600, mientras que en dólares la pérdida fue del 2,86% a u\$s 306 la tonelada; mayo, por su lado, aumentó un 4,86% a u\$s 302; julio se operó entre los u\$s 285,4 y u\$s 280, con un alza del 2,88% en su clausura de 285,4 la tonelada.

MAÍZ: En el mercado disponible, la exportación dio a conocer en forma abierta por mercadería con descarga en el puerto de San Martín los \$700 pesos por tonelada, y con cupo al 10 del corriente \$

\$60; también para el 10/05 en Bahía Blanca se indicaron los \$950 por tonelada (maíz grado 2), y \$ 930 en Arroyo Seco y Rosario; con entrega y pago entre junio y julio para Bahía Blanca se pagaron los u\$s 180 por tonelada y u\$s 170 en Gral. Lagos y Timbúes. Por el lado de los consumos sobre Buenos Aires, con entrega al 07/05 en la localidad de Baradero se informaron los \$910 por cereal seco, \$880 la tonelada hasta el 18% de humedad, y \$860 hasta el 21% de humedad, y sobre Chacabuco, con el mismo plazo de entrega y requerimientos de calidad se indicaron los \$960, \$830 y \$810 por tonelada; por cereal Cámara puesto en Capilla del Señor y Concepción del Uruguay se pagaban \$820 la tonelada. En

el Mercado a Término abril y julio cayeron 0,58% a u\$s 179 (y negocios entre los u\$s 172 y u\$s 170) y a u\$s 172 la tonelada, respectivamente. Disponible en pesos se mantuvo sin cambios a \$925 la tonelada, pero en dólares aumentó un 2,31% a u\$s 177 por tonelada; mayo y junio aumentaron un 2,43% al ajustar ambos meses a u\$s 177,2, mientras que julio y agosto se mantuvieron sin cambios a u\$s 175 y u\$s 176.

SOJA: La comercialización en la Bolsa de Cereales mostró una aceptable participación de los principales actores en el disponible, ofreciéndose valores que en líneas generales se ubicaron por debajo de los valores dados a conocer el pasado martes, en línea con los lineamientos bajistas propuestos por los

futuros operados en Chicago. Se dieron a conocer en forma abierta \$ 1590 por soja puesta en los puertos de Lima, del Guazú y Terminal Las Palmas; las fábricas en Timbúes, San Martín y San Lorenzo pagaron \$ 1650, mientras que un importe similar se conoció en Arroyo Seco, Punta Alvear y Bahía Blanca, sin descarga contra entrega en los dos primeros destinos y con cupo a partir del 13/05 en el último. En el caso de los negocios con entrega y pago diferidos, en San Martín se ofrecieron los u\$s 320 para mayo y u\$s 322 para julio. En nuestro medio, disponible en pesos cayó un 1,18% a u\$s 1680 la tonelada y en dólares el 0,77% a u\$s 321,5 por tonelada; mayo, de buen volumen de negocios, se operó entre

un máximo de u\$s 320,5 y un mínimo de u\$s 319,5 la tonelada, con una clausura 1,11% negativa de u\$s 320,4; julio retrocedió el 1,01% a u\$s 324,7 y negocios entre los u\$s 324,6 y u\$s 323,0 por tonelada.

GIRASOL: El mercado disponible mostró a la demanda ofreciendo en forma abierta por mercadería puesta en Rosario \$1765 por tonelada, el mismo valor dado a conocer el pasado martes. Las fábricas de Buenos Aires informaron los \$1700 y ofrecer según lote y procedencia sobre el área de influencia de la localidad de Cañuelas.

CEBADA: Disponible, mayo y julio quedaron con un alza del 0,47% al ajustar las tres posiciones a u\$s 216, mientras que diciembre y enero/14 (operado en los u\$s 185) quedaron 1,36% en alza a u\$s 187 por tonelada.

SE NECESITARÍA UN DÓLAR A \$7 PARA EQUIPARAR LA ECUACIÓN ACTUAL

Caen los futuros de la soja: para noviembre cotiza a u\$s458/t

Merino Soto msoto@diariobae.com

La decisión de no vender más allá de lo necesario por parte del productor sojero puede ocasionar una pérdida que no compense la baja de u\$s80 por tonelada que hoy muestra el commodity para después de las elecciones de octubre. La oleaginosa para la posición noviembre en Chicago cerró ayer en u\$s458 la tonelada, mientras que la de mayo terminó en u\$s529; la diferencia entre ambos contratos es de 71 dólares.

Esto quiere decir que en el escenario planteado, "el tipo de cambio oficial debe ser de \$7,10 lo que significa una devaluación del 33%", señaló el director de Agri- PAC Consultores, Pablo Adreani.

La devaluación prevista por el Gobierno para fines de este año es cercana a los \$6 por dolar. De esta manera, si la depreciación cambiaria oficial no supera este año los \$7, el productor también pierde con la baja que muestra a la fecha el mercado granario.

Con estos datos, lo factible es que busque comercializar lo que más pueda en el corto plazo. Lo cierto es que los sojeros también miran la inflación y no en el negocio, lo que determina que seguirán reteniendo **soja**.

Para la economista de la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR) Patricia Bergero "el mercado te dice que el valor del poroto en noviembre está por debajo del actual; ésa es la realidad".

Lo que sucede es que el atraso en la siembra norteamericana empujaría a que todo se incline hacia la **soja**, lo que presupone entonces que habrá dentro de cinco meses un volumen importante que deprimiría los precios.

Desde la Universidad Nacional de San Martín (UNSAM), Enrique Dentice sostuvo que "el productor ya hizo su ganancia al sembrar con un precio bajo y recolectar con un valor muy alto. La mejora es más alta que un plazo fijo".

En este sentido, Dentice se muestra más escéptico respecto de los valores de cara al futuro. "La **soja** va a recuperar su precio debido a que no son buenas las noticias sobre la economía norteamericana", afirmó.

Especulación De esta manera, la especulación que viene haciendo el productor a la espera de obtener más ingresos sigue siendo el único motivo por el cual sólo venderá lo justo y necesario de su **soja**, a pesar de las restricciones cambiarias. Ayer la brecha entre ambas cotizaciones (oficial y paralelo) llegaba a 85 por ciento. En pocas palabras, espera una devaluación del peso para después de las elecciones y un aumento del commodity.

En definitiva, el retener los **granos** en los **silos**-bolsas y no venderlos en el momento en que los precios son altos respecto de la siembra 2012, no significa siempre el mejor valor en el futuro próximo.

Cosecha La recolección de **soja** logró progresar 10 puntos porcentuales esta semana, elevando el área cosechada a nivel nacional al 66,2% de la superficie sembrada, según informó la **Bolsa de Cereales** de Buenos Aires.

En números absolutos significa 12,5 millones de hectáreas, lo que se traduce en un volumen parcial acumulado que supera los 36 millones de toneladas, sobre una proyección de la Bolsa de 48,5 millones.

Ayer, precisamente, la **soja** apenas se recuperó un 0,24% frente al 2,3% del **maíz**. El cereal

ganó u\$s6 cerrando en 274 dólares. El mercado ya toma el faltante de este grano y el sobrestock del poroto que podría, en principio, abastecer la demanda mundial.

SE NECESITARÍA UN DÓLAR A \$7 PARA EQUIPARAR LA ECUACIÓN ACTUAL

Caen los futuros de la soja: para noviembre cotiza a u\$s458/t

Marino Seto
meo@360.com.ar

La decisión de no vender más allá de lo necesario por parte del productor sojero puede ocasionar una pérdida que no compensa la baja de u\$s80 por tonelada que hoy muestra el commodity para después de las elecciones de octubre. La oleaginosa para la posición noviembre en Chicago cerró ayer en u\$s458 la tonelada, mientras que la de mayo terminó en u\$s529: la diferencia entre ambos contratos es de 71 dólares.

Esto quiere decir que en el escenario planteado, "el tipo de cambio oficial debe ser de \$7,30 lo que significa una devaluación del 23%", señaló el director de Agrifinc Consultores, Pablo Adresni. La devaluación prevista por el Gobierno para fines de este año es cercana a los \$6 por dólar.

De esta manera, si la depreciación cambiaria oficial no supera este año los \$7, el productor también pierde con la baja que muestra a la fecha el mercado granario. Con estos datos, lo factible es que



La cosecha marcha bien

busque comercializar lo que más pueda en el corto plazo. Lo cierto es que los sojeros también miran la inflación y no en el negocio, lo que determina que seguirán reteniendo soja.

Para la economista de la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR) Patricia Bergoni "el mercado le dice que el valor del poroto en noviembre está por debajo del actual: esa es la realidad".

Lo que sucede es que el atraso en la siembra norteamericana empujó a que todo se incline hacia la soja, lo que presupone entonces que habrá dentro de cinco meses un volumen importante que deprimirá los precios.

Desde la Universidad Nacional de San Martín (UNSAM), Enrique Dentice sostuvo que "el productor ya hizo su ganancia al sembrar con un precio bajo y recobrar con un valor muy alto. La mejora es más alta que un plazo fijo".

En este sentido, Dentice se muestra más escéptico respecto de los valores de cara al futuro. "La soja va a recuperar su precio debido a que no son buenas las noticias sobre la economía norteamericana", afirmó.

Especulación

De esta manera, la especulación que viene haciendo el productor a la espera de obtener más ingresos sigue siendo el único motivo por el cual solo venderá lo justo y necesario de su soja, a pesar de las restricciones cambiarias. Ayer la brecha entre ambas cotizaciones

(oficial y paralelo) llegaba a 65 por ciento. En pocas palabras, espera una devaluación del peso para después de las elecciones y un aumento del commodity.

En definitiva, el retener los granos en los silos-bolsas y no venderlos en el momento en que los precios son altos respecto de la siembra 2012, no significa siempre el mejor valor en el futuro próximo.

Cosecha

La cosecha de soja logró progresar 10 puntos porcentuales esta semana, elevando el área cosechada a nivel nacional al 66,2% de

la superficie sembrada, según informó la Bolsa de Cereales de Buenos Aires.

En números absolutos significa 12,5 millones de hectáreas, lo que se traduce en un volumen parcial acumulado que supera los 36 millones de toneladas, sobre una proyección de la Bolsa de 48,5 millones.

Ayer, precisamente, la soja apenas se recuperó un 0,24% frente al 2,3% del maíz. El cereal ganó u\$s6 cerrando en 274 dólares. El mercado ya toma el faltante de este grano y el sobrestock del poroto que podría, en principio, abastecer la demanda mundial.

AGRO-PANORAMA/ COSECHA DE SOJA ALCANZA MAS DEL 66 POR CIENTO DEL AREA SEMBRADA

Buenos Aires, 2 de mayo (Télam).- La recolección de **soja** logró progresar 10 puntos porcentuales esta semana, elevando el área cosechada a nivel nacional al 66,2 por ciento de la superficie sembrada, según informó hoy la **Bolsa de Cereales**.

Pese a que las lluvias caídas los últimos días interrumpieron el avance de las cosechadoras, la recolección de **soja** logró progresar 10 puntos porcentuales, elevando el área cosechada a nivel nacional al 66,2 % de la superficie apta.

Según informaron desde la **Bolsa de Cereales**, la situación actual permite calcular un adelanto interanual de 2,1 por ciento.

En ese contexto, con un rinde promedio general es de 28,5 qq/Ha, la proyección de producción es de 48.500.000 toneladas para la actual campaña.

Por el lado del **maíz**, la trilla avanza lentamente. A nivel nacional, la cosecha del cereal con destino grano comercial registró un avance del 38,6 por ciento del área apta.

Para el grano, la Bolsa mantiene su proyección de producción en 24.800.000 toneladas para la campaña en curso.

De obtenerse dicho volumen hacia fin de campaña, se ubicaría un 15,4 % por encima del logrado el ciclo pasado (producción campaña 2011/12: 21.500.000 Tn).(Télam).-